



07/08/26

Resultados

2026

As informações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e projeções sobre resultados operacionais e financeiros são meramente estimativas e, como tais, são baseadas principalmente em crenças e premissas da administração, não constituindo promessa de desempenho. Essas estimativas estão sujeitas a diversos riscos e incertezas e são feitas considerando as informações atualmente disponíveis, que levam em consideração a existência de linhas de financiamento usuais para esse tipo de negócio. Com isso, essas estimativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, dos setores de negócios em que a Companhia atua e dos mercados internacionais, estando, portanto, sujeitas a mudanças sem aviso prévio.

Em virtude dessas incertezas, o investidor não deve tomar nenhuma decisão de investimento com base exclusivamente nessas estimativas e declarações sobre operações futuras. Qualquer alteração na percepção ou nos fatores supracitados pode fazer com que os resultados concretos diverjam das projeções efetuadas e divulgadas.

OPCT**B3 LISTED NM**

Disclaimer



R\$ 225
mil

de **Diária Líquida**
Média no trimestre.
Crescimento de 27%,
em relação ao 2T25.



R\$ 736
milhões

de **Receita líquida** no 2T26.
Crescimento de 45%,
em comparação ao 2T25.



R\$ 256
milhões

de **EBITDA ajustado**
consolidado
no trimestre.
Crescimento de 84%,
em relação ao 2T25.



R\$ 56
milhões

de **Lucro líquido**
no 2T26.

Destques 2T26

Resultados



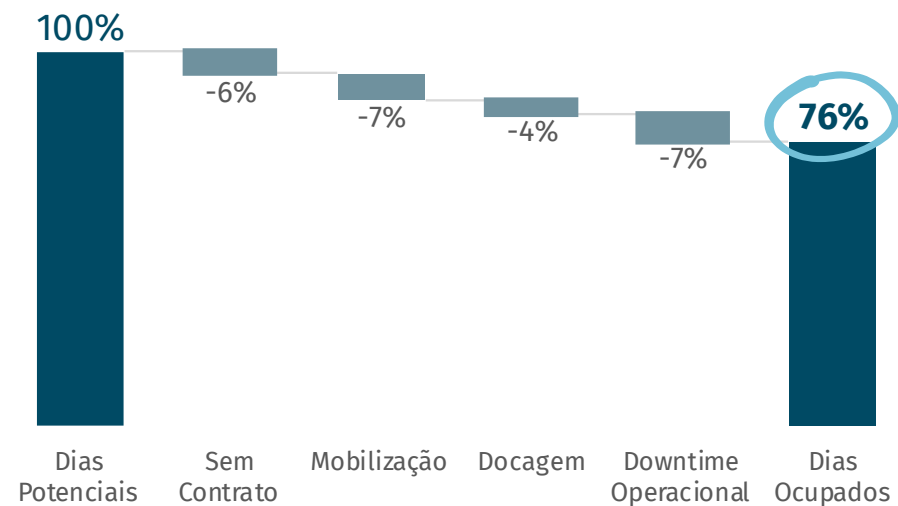
76% de taxa de ocupação no 2T26, com destaque para o início dos contratos das embarcações RSVs e AHTSs.

TAXA DE OCUPAÇÃO 2026	1T 2026						2T 2026						3T 2026						4T 2026						TOTAL
	Jan		Fev		Mar		Abr		Mai		Jun		Jul		Ago		Set		Out		Nov		Dez		2026
	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	1Q	2Q	Ano		
Total Trimestre	64%						76%						83%						90%						
Total Mensal	63%		59%		71%		70%		84%		75%		77%		85%		88%		90%		93%		87%		78%
RSV	45%		38%		64%		71%		71%		84%		77%		78%		77%		83%		88%		85%		73%
1. A. Abrolhos																									
2. P. do Bandolim																									
3. P. de Manuel Luis																									
4. P. dos Meros																									
5. P. das Paredes																									
6. P. das Timbebas																									
7. P. dos Reis																									
8. Parcel das Feiticeiras																									
9. Parcel do Badejo																									
PSV / OSRV	80%		84%		80%		71%		87%		69%		78%		92%		96%		96%		97%		87%		84%
10. Fernando de Noronha																									
11. Ilha de Cabo Frio																									
12. Ilha de São Sebastião																									
13. Ilha da Trindade																									
14. Jim O'Brien																									
15. Ilha de Tinharé																									
16. Macaé																									
17. Martin Vaz																									
18. Ilha de Santana																									
19. Ilha das Flechas																									
20. Ilha do Marajó																									
AHTS / OTSV	55%		34%		57%		63%		67%		74%		66%		86%		94%		89%		95%		96%		73%
21. Rochedo de São Paulo																									
22. Rochedo de São Pedro																									
23. Ilha do Mosqueiro																									

- Operando
- Contrato potencial
- Mobilização
- Sem contrato
- Docagem
- Manutenção/Outras

Mobilizações ao longo do 2T26 impactaram a TAXA DE OCUPAÇÃO. DIÁRIA MÉDIA sobe +27% com início dos contratos dos RSVs e AHTSs.

DETALHAMENTO DA TAXA DE OCUPAÇÃO
DAS EMBARCAÇÕES NO 2T26

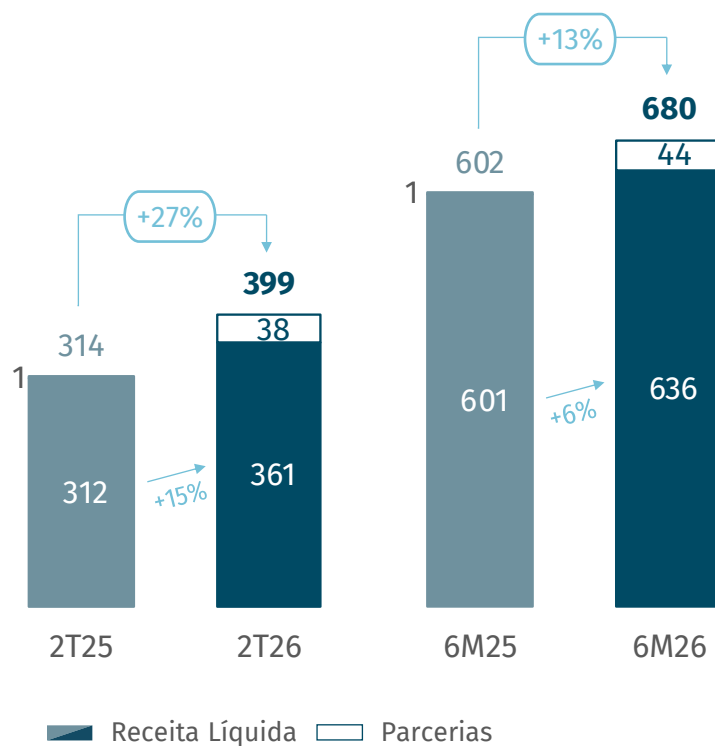


DIAS OCUPADOS
E DIÁRIA LÍQUIDA MÉDIA

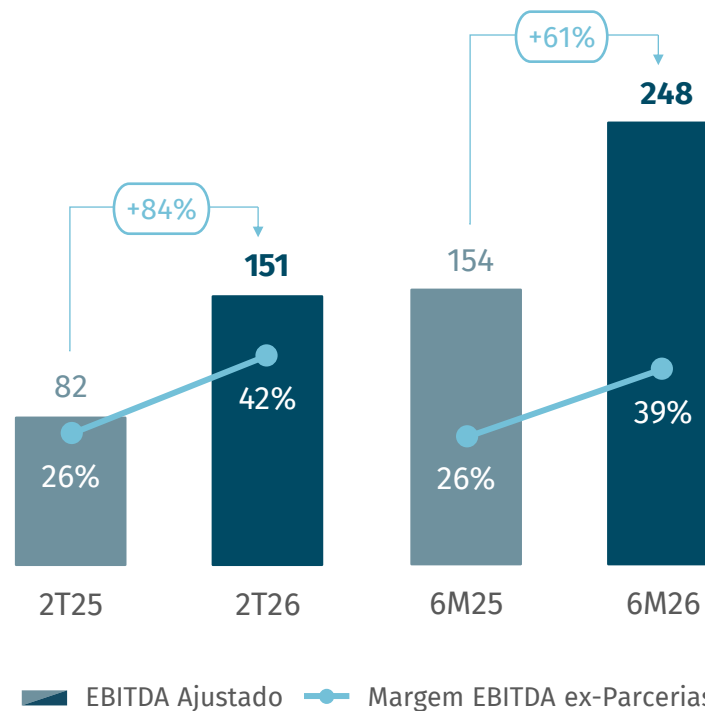


RECEITA, EBITDA e MARGEM avançam com início dos novos contratos das embarcações *High Spec*.

RECEITA LÍQUIDA DE EMBARCAÇÕES
R\$ MILHÕES



EBITDA AJUSTADO DE EMBARCAÇÕES
R\$ MILHÕES

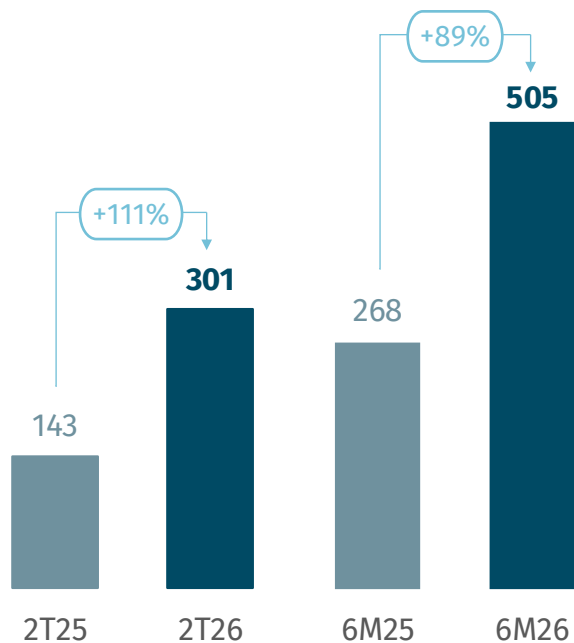




RECEITA DE SERVIÇOS avança em todas as frentes no 2T26, liderado por SUBSEA & GEO com destaque para os projetos de Descomissionamento e Inspeção de Amarras.

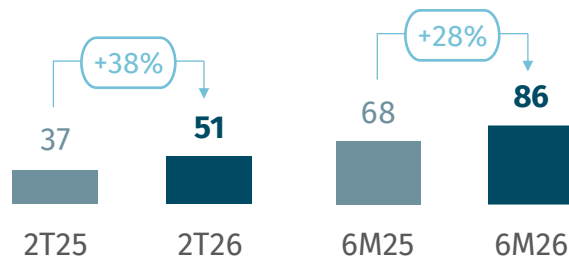
SUBSEA & GEO

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES



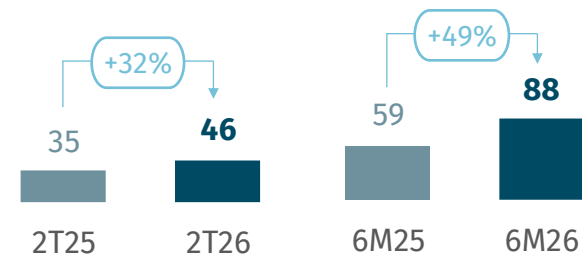
OIL SPILL RESPONSE

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES



CONSULTORIA E DEMAIS UNs

RECEITA LÍQUIDA
R\$ MILHÕES

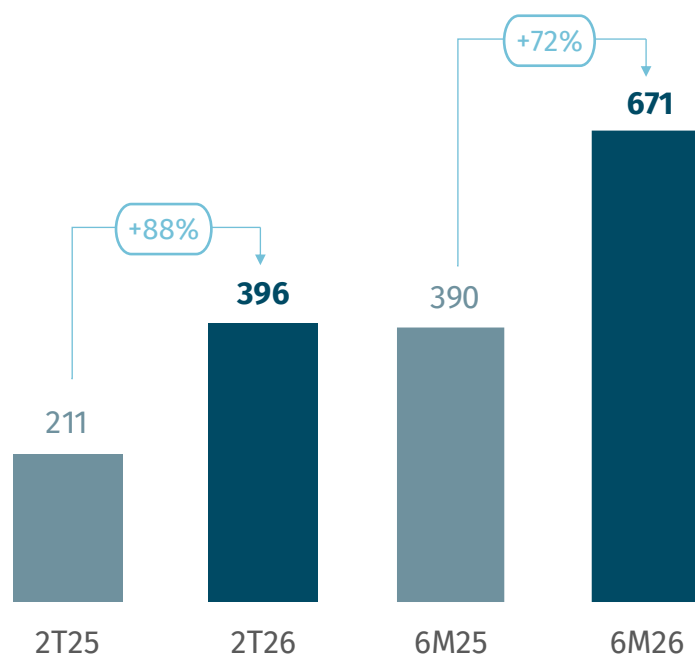


* Números de 2025 ajustados para estar na mesma base de comparabilidade com o 2026

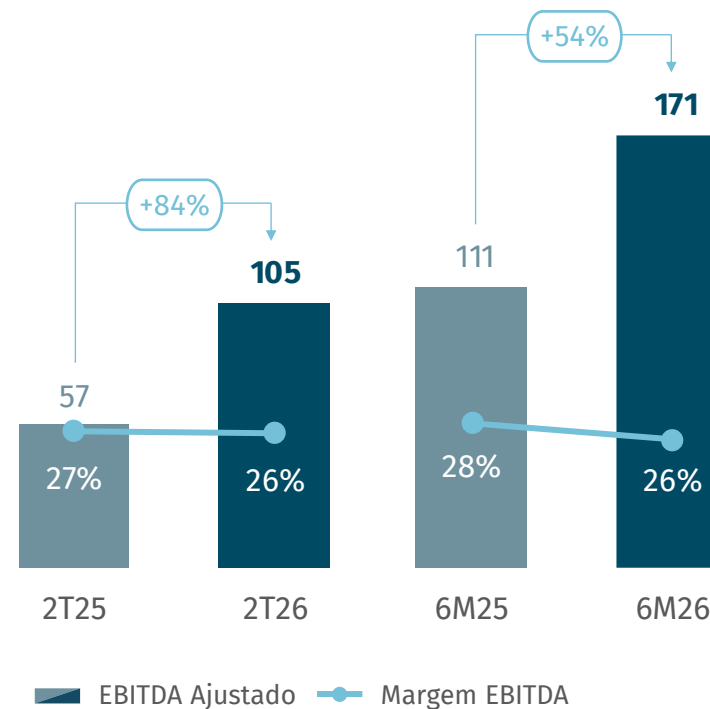


RECEITA e EBITDA DE SERVIÇOS crescem, principalmente, pelo início de novos projetos.

RECEITA LÍQUIDA DE SERVIÇOS
R\$ MILHÕES



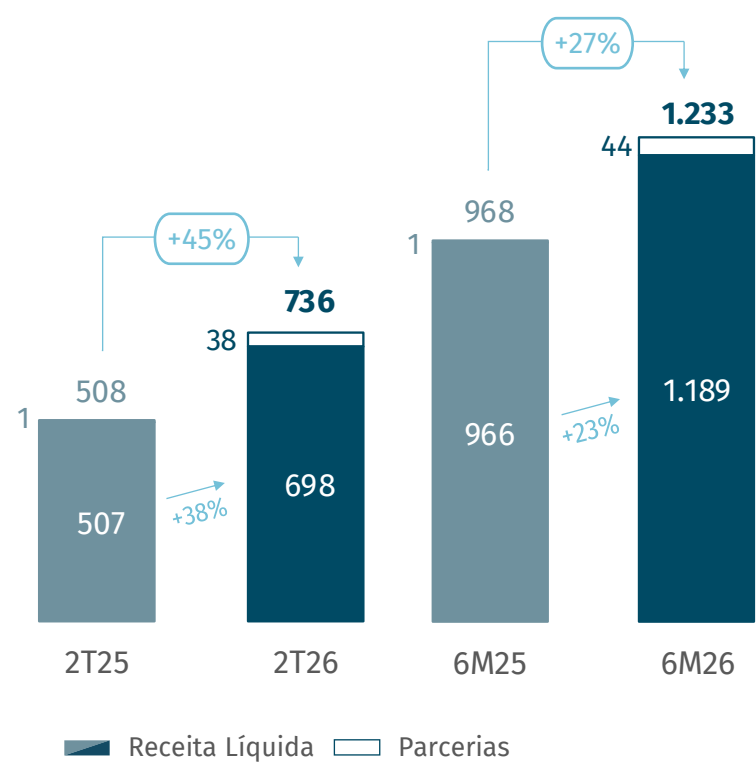
EBITDA AJUSTADO DE SERVIÇOS
R\$ MILHÕES



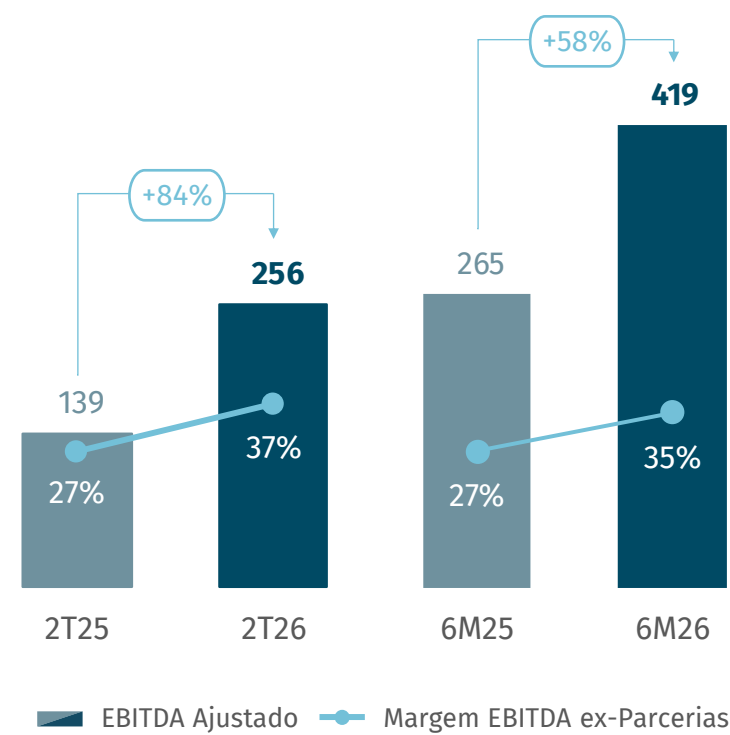
* Números de 2025 ajustados para estar na mesma base de comparabilidade com o 2026

EBITDA AJUSTADO consolidado cresce +84% e MARGEM expande para 37%.

RECEITA LÍQUIDA CONSOLIDADA
R\$ MILHÕES

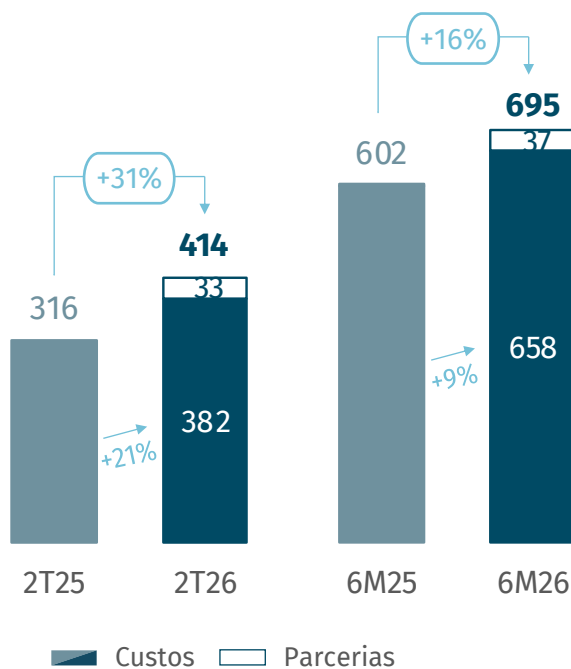


EBITDA AJUSTADO CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES

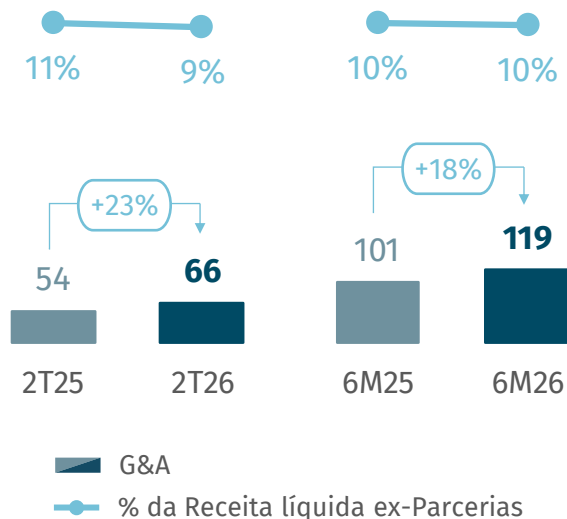


CUSTOS refletem o crescimento da Companhia no último ano, especialmente na área de Serviços, enquanto o **CAPEX** atinge R\$ 198 milhões com a conclusão das adequações das embarcações para novos contratos.

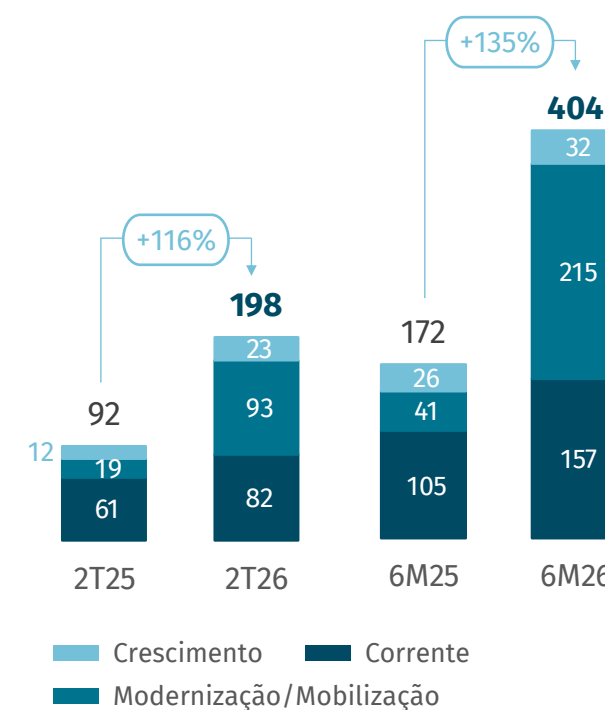
CUSTOS E OUTROS RESULTADOS ¹
R\$ MILHÕES



G&A CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES



CAPEX CONSOLIDADO
R\$ MILHÕES

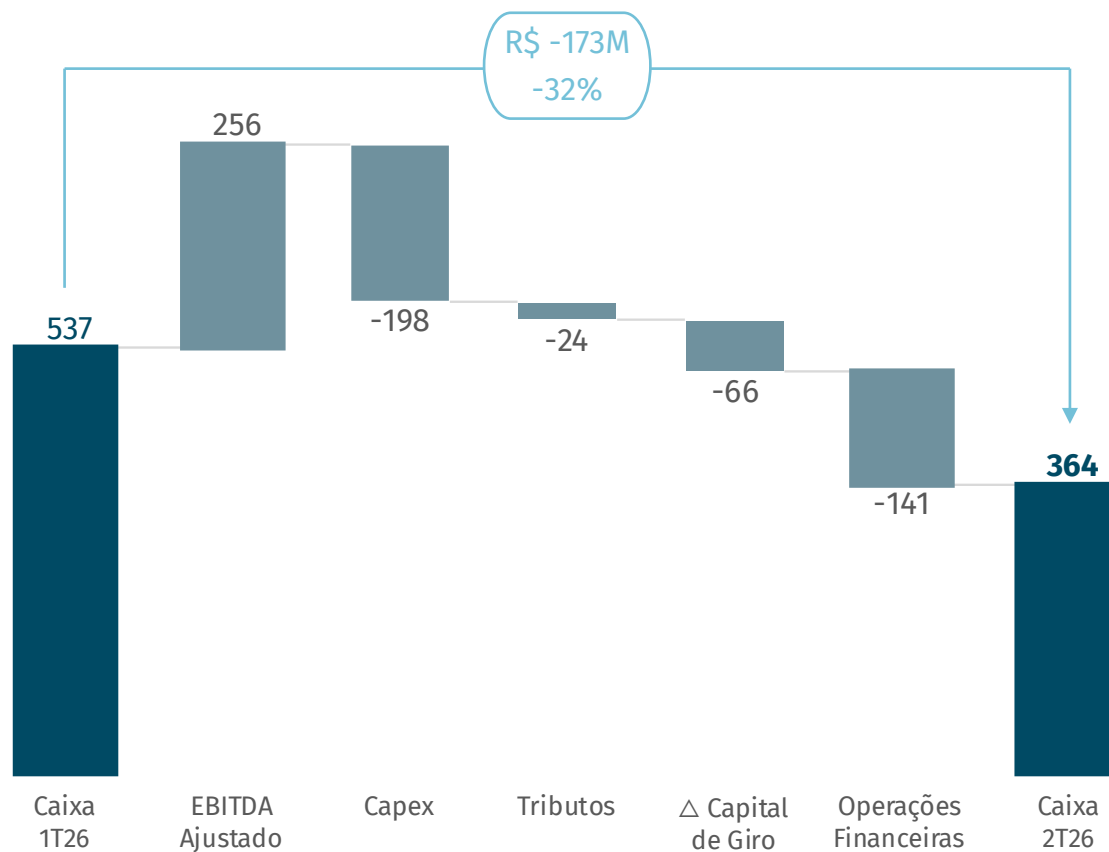


1 – Não considera depreciação;

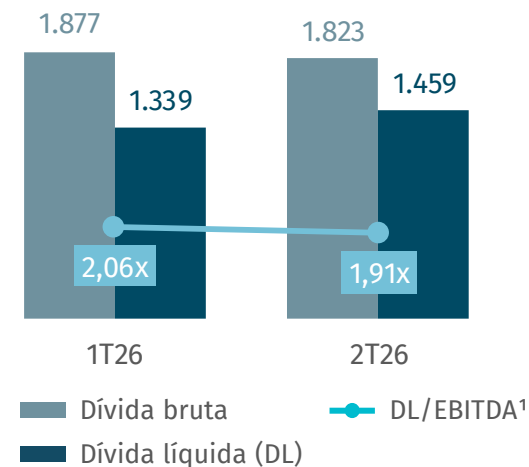
* Números de 2025 ajustados para estar na mesma base de comparabilidade com o 2026.

ESTRUTURA DE CAPITAL segue trajetória de desalavancagem, com DL/EBITDA reduzindo de 2,06x para 1,91x no 2T26.

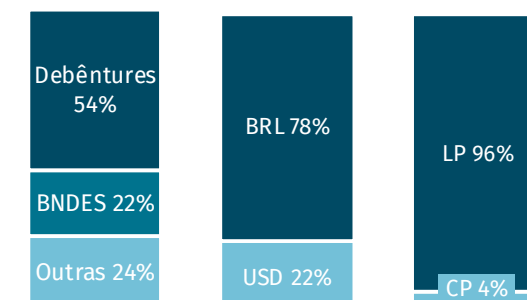
FLUXO DE CAIXA R\$ MILHÕES



DÍVIDA BANCÁRIA E ALAVANCAGEM R\$ MILHÕES



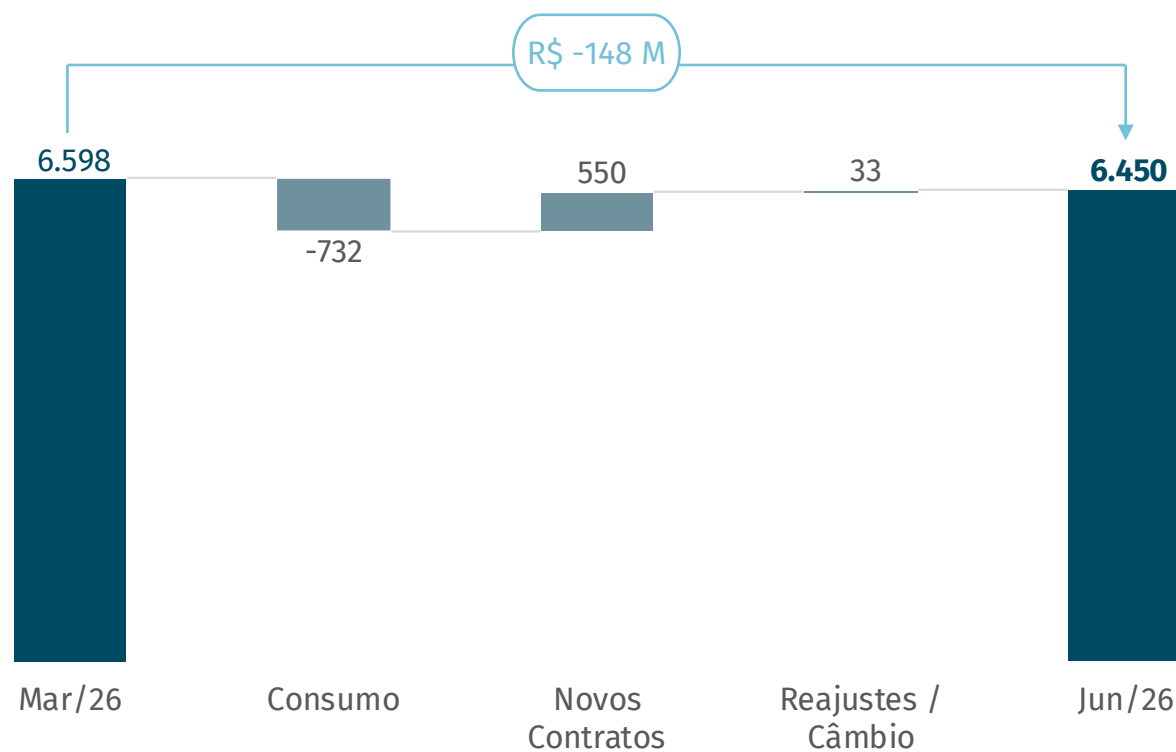
PERFIL DA DÍVIDA BANCÁRIA 2T26 %



1 - Dívida líquida / EBITDA conforme covenant da debenture considera ajustes dólar médio para dívidas em dólar, novos contratos de arrendamento e ajustes do EBITDA de multas de clientes e impairments

BACKLOG de R\$ 6,5Bi sustentado por R\$ 550M em NOVOS CONTRATOS.

BACKLOG
R\$ MILHÕES



NOVOS CONTRATOS
R\$ BILHÕES



1 – Destaque para o novo contrato de Pull Out, assinado com a Petrobras.



Sustentabilidade & Inovação



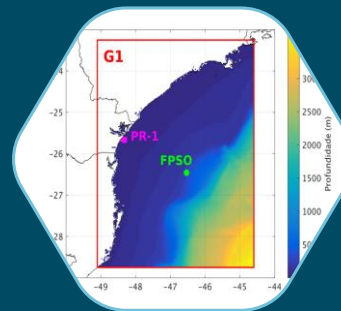
Relatório de Sustentabilidade 2025

Publicação do relatório integrando riscos e oportunidades ASG à estratégia corporativa. O documento conta com asseguração independente e segue as diretrizes internacionais.



Propulsão Assistida

Propulsão eólica (vela rígida) em embarcação da OceanPact: testes comprovaram redução média de 10% no consumo de combustível, permitindo a redução de emissões da frota. A iniciativa posiciona a companhia como pioneira na tecnologia WASP no Brasil, viabilizando sua expansão.



Projeto Previsão Oceânica

Sistema de Previsão Oceânica com Aprendizado de Máquina para a Karoon Energy, financiado por recurso de PD&I. A plataforma integra modelagem meteoceanográfica, IA e dados medidos para aprimorar a previsão de eventos extremos, segurança operacional e cumprimento regulatório.

M&A

Dock Brasil







Aquisição da Dock Brasil

Estaleiro na Baía de Guanabara reforça capacidade de manutenção da frota combinada

O que é a Dock Brasil

- Estaleiro de manutenção e reparo de embarcações na Baía de Guanabara
- Já utilizado pela OceanPact e pela CBO para docagens, manutenções e adequações
- **1 dique flutuante + 3 posições em cais + 3 posições em terra** (load-in/out)

Racional Estratégico

- **Hedge** para um mercado de embarcações mais aquecido
- Elimina risco de retirada do dique da região
- Obras mais rápidas **aumentando a taxa de utilização** da nossa frota combinada

Diferencial: Dique Flutuante

- Embarcação entra no dique, que a eleva para reparos e docagens a seco
- Ativo de alto custo de reposição, barreira de entrada relevante

Termos da Transação

- Preço-base: **R\$ 119,2 milhões** (livre de dívidas e caixa)
- **R\$ 5M** retidos por até 5 anos para cobrir eventuais contingências
- Closing previsto para o final de agosto/2026

Indicadores Financeiros 1T26

- Faturamento de: **R\$ 28,7 milhões**
- Ebitda de: **R\$ 5,9 milhões**

Governança da Nova Unidade

- Nova linha de negócios da OceanPact
 - Liderada pelo fundador Carlos Boeckh
- Reporte direto à Diretoria Executiva

Considerações Finais





Mensagens Finais

✓ Combinação de Negócios OceanPact e CBO:

- Transação aprovada em AGD por 100% dos presentes em 6 de maio;
- Modificação do limite de alavancagem máxima de 2,50x para 3,00x Dívida Líquida / EBITDA até dezembro de 2027, e para 2,75x a partir dessa data;
- Modificação do limite para pagamento de dividendos acima do mínimo estatutários, de 2,00x para 2,50x Dívida Líquida/EBITDA;
- A Superintendência-Geral do CADE, em 27 de julho de 2026, concluiu pela aprovação da combinação de negócios com a CBO, sem restrições;
- Iniciou-se, a partir de então, o prazo legal de 15 dias para eventual interposição de recurso por terceiro interessado ou avocação do caso pelo Tribunal do CADE.

Q&A





Relações
com Investidores

Flavio Andrade | CEO
Eduardo de Toledo | CFO e DRI
Bruno Nader | Gerente de RI
Eduarda Castro | Gerente de RI

 ri@oceanpact.com

 Rua da Glória, 122 | 11º andar
Rio de Janeiro – RJ | 20241-180

 Tel.: +55 (21) 3032-6749

Fale com o RI