



lochpe-Maxion Resultados do 2T26

6 de agosto de 2026

MYPK
B3 LISTED NM

ISE B3

IDIVERSA B3

ICO2 B3

ADR: **IOCJY**

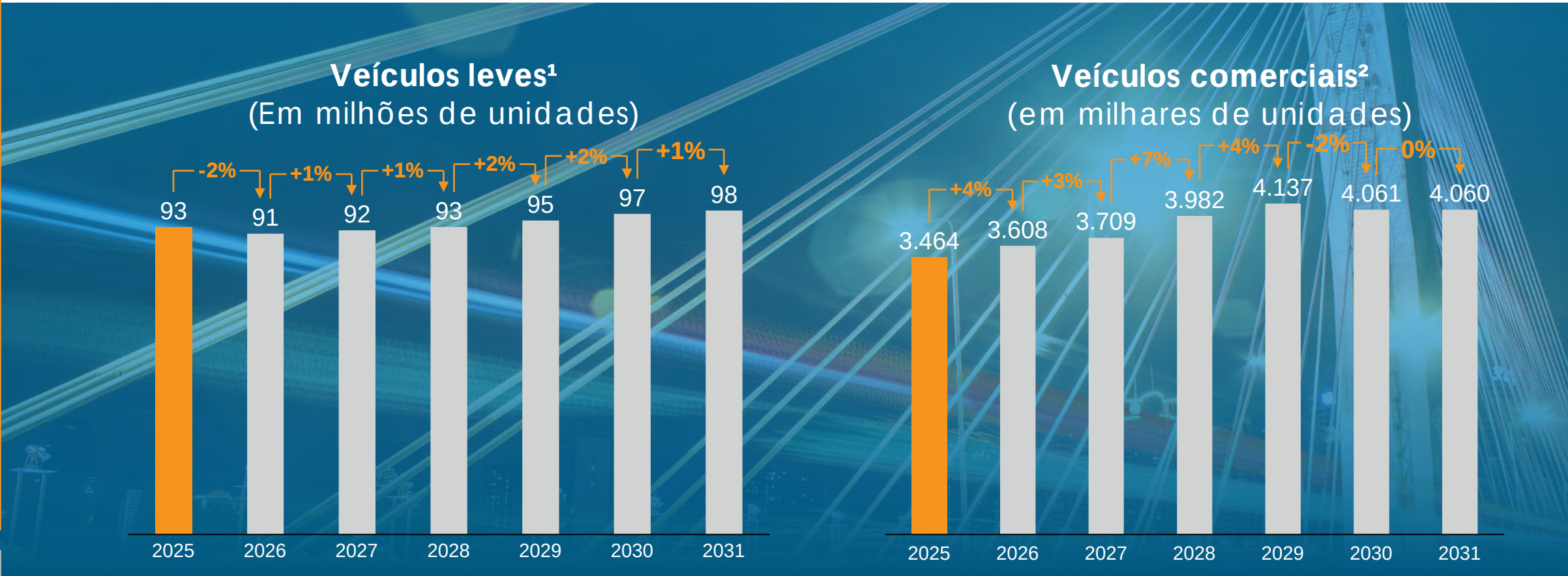


Visão Geral do 2T26

- Desempenho resiliente
 - Execução disciplinada para redução de custos
 - Recuperação na América do Norte impulsionada pela melhora na demanda por VC e pelo forte desempenho das rodas de alumínio
- Disciplina financeira e foco nos acionistas
 - Liquidez sólida e menor endividamento líquido reforçam a flexibilidade financeira e a geração de valor para os acionistas no médio e longo prazo
- Principais impulsionadores de crescimento
 - A Índia continua sendo um importante motor de crescimento, em todos os segmentos, impulsionado pela expansão de volume e novos lançamentos
 - O segmento de VL no Brasil está forte, enquanto o de caminhões na América do Norte apresenta tendência de alta



Mercado – Produção Global de Veículos



Produção

global ex -
China – var.

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-6% +4% +8% +7% +2% 0% 0%

Fonte: ¹ S&P Global – julho de 2026

² Dados globais do 2º trimestre de 2026

Destaques do 2T26

Receita líquida

R\$ 4,0 bilhões

Receita estável, apesar dos desafios cambiais e da menor demanda no segmento de VC no Brasil, apoiados pela solidez do segmento de VL na América do Sul e Ásia.

Lucro bruto

R\$ 485,5 milhões

com uma margem de

12,1%

Margem sólida, mesmo com uma absorção um pouco menor dos custos fixos (América do Norte) e efeitos temporários de repasse de preços das matérias-primas.

EBITDA

R\$ 417,5 milhões

com uma margem de

10,4%

Lucratividade resiliente, apesar da pressão sobre a margem bruta, apoiada pelo controle disciplinado de custos e despesas.

Alavancagem²

2,52x

em comparação com

2,49x

no 1º trimestre de 2026

2,38x

no 2º trimestre de 25

A dívida líquida menor em relação ao trimestre anterior, enquanto a alavancagem permaneceu praticamente estável em 2,52x, apoiada por sólida liquidez e gestão financeira disciplinada.

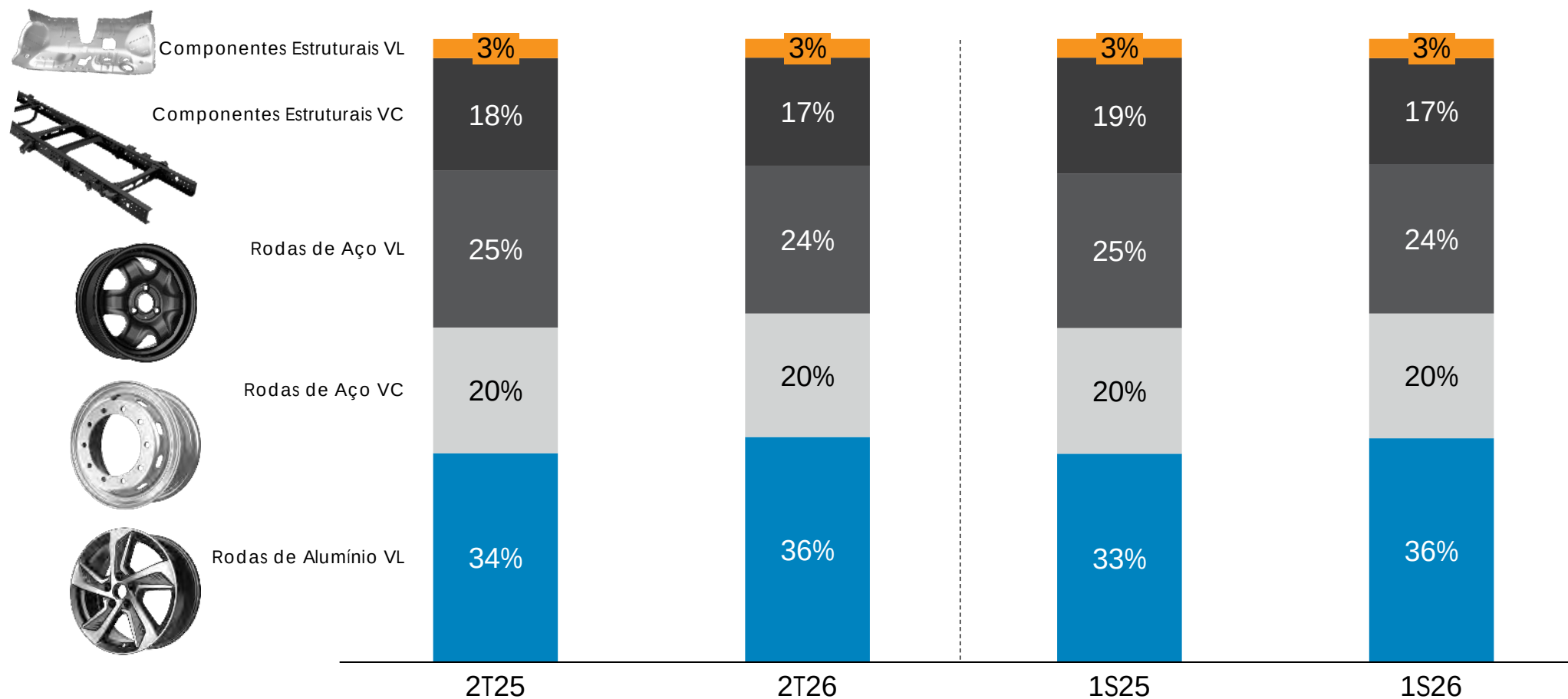
¹ Em comparação com o mesmo período do ano anterior

² Dívida líquida/EBITDA dos últimos 12 meses

VL: veículos leves

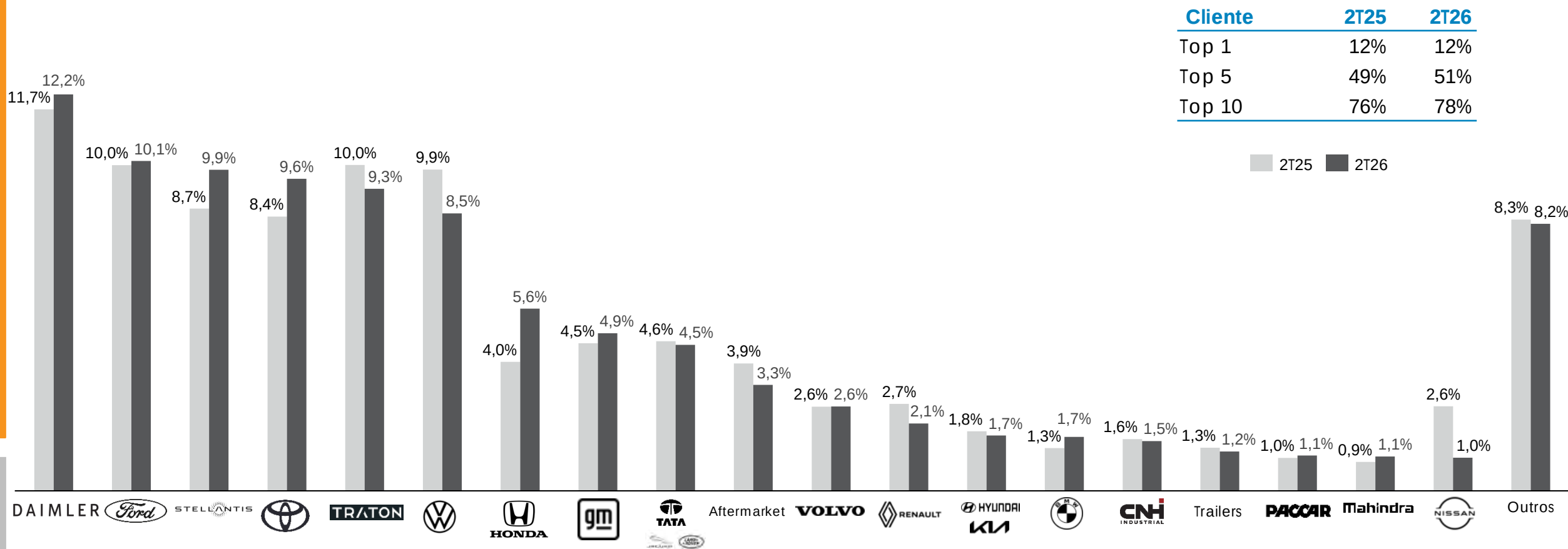
VC: veículos comerciais

Receita por produto



O crescimento nos produtos para VL e nas rodas de alumínio ajudou a compensar a demanda (ainda) mais fraca por VC, reforçando a resiliência do portfólio diversificado da Maxion.

Receita por cliente



Cliente	2T25	2T26
Top 1	12%	12%
Top 5	49%	51%
Top 10	76%	78%

2T25 2T26

A demanda por VL permaneceu forte, enquanto os primeiros sinais de recuperação de VC contribuíram para uma composição mais equilibrada da receita.

Desempenho operacional América do Sul

Receita operacional líquida

2T26

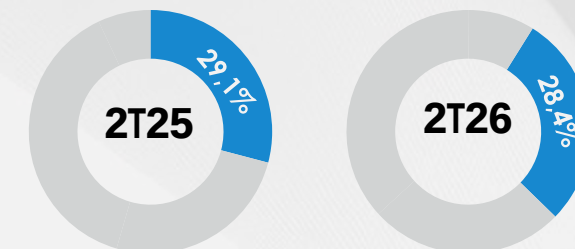
R\$ **1,1** bilhão

▼ 4,6% vs 2T25

A forte demanda por VL
impulsionou o crescimento
da receita, apesar da
desaceleração nos mercados
de VC no Brasil.

+ 8,8% Veículos leves
- 15,5% Veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho do mercado brasileiro¹ – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	620	699	12,7%
Veículos comerciais	43	39	-8,6%

¹ Fonte: ANFAVEA e estimativas da empresa.

Observação: Informações financeiras apresentadas em reais (R\$).

VL: veículos leves

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional América do Norte

Receita operacional líquida

2T26

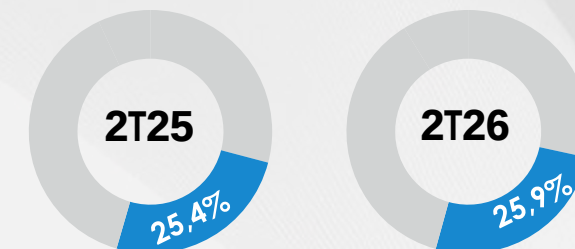
R\$ 1,0 bilhão

▼ 0,6% vs 2T25

Bom desempenho de rodas de alumínio e melhoria em VC contribuíram para a melhoria da rentabilidade.

- 1,8% veículos leves
+ 1,2% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado¹ – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	3.955	3.948	-0,2%
Veículos comerciais	126	119	-5,0%

¹ Fonte: julho de 2026 – S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional EMEA¹

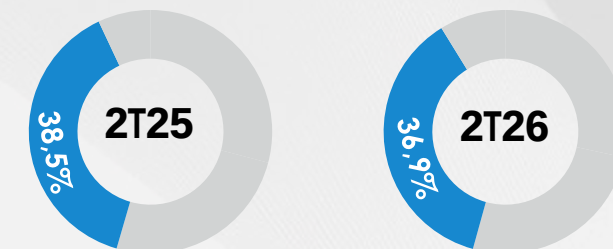
Receita operacional líquida

2T26
R\$ 1,4 bilhão
▼ 6,2% vs 2T25

Os ganhos em VC
compensaram o ambiente
mais desafiador de
produção de veículos na
Europa.

- 8,8% veículos leves
+ 2,0% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

	2T25	2T26	Var.
Veículos leves	4.112	3.975	-3,3%
Veículos comerciais	127	125	-1,6%

¹ Europa, Oriente Médio e África.

² Considera a UE-27 + Reino Unido + Turquia. Fonte: julho de 2026 — S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 — Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

VC: veículos comerciais

Desempenho operacional

Ásia

Receita operacional líquida

2T26

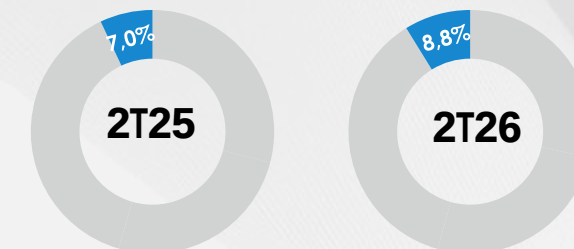
R\$ **353** milhões

▲ 22,3% vs 2T25

A Índia continua sendo o principal motor de crescimento da Maxion, impulsionado por novos lançamentos e mercado em crescimento.

+ 27,0% veículos leves
+ 11,7% veículos comerciais

Participação na receita operacional líquida consolidada – (%)



Desempenho no mercado² – Veículos produzidos (em milhares)

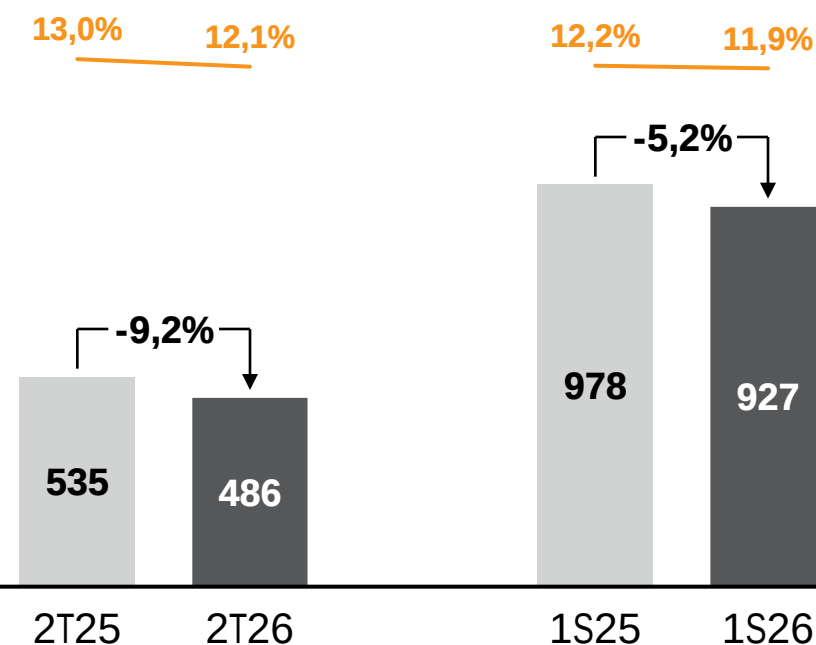
	2T25	2T26	Var.
Índia – VL	1.414	1.643	16,2%
Índia – VC	124	126	2,3%
Tailândia – VL	385	336	-12,8%

² Fonte: julho de 2026 – S&P Global (veículos leves), 2º trimestre de 2026 – Global Data (veículos comerciais) e estimativas da empresa.

Nota: Informações financeiras apresentadas em reais brasileiros (R\$).

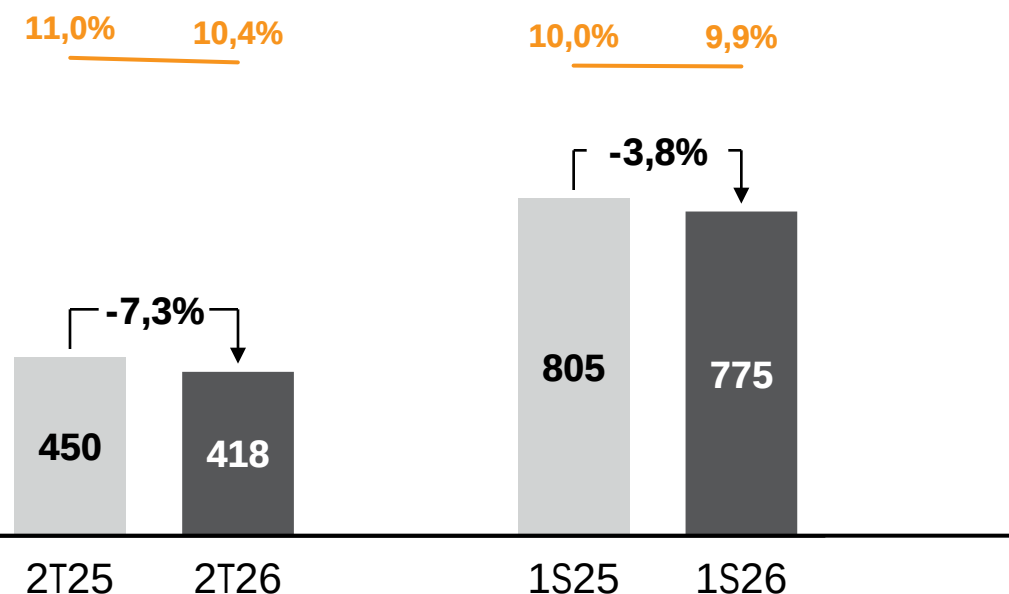
Lucro bruto e Margem bruta(%)

As margens foram afetadas pela redução nos volumes de VC nas Américas.



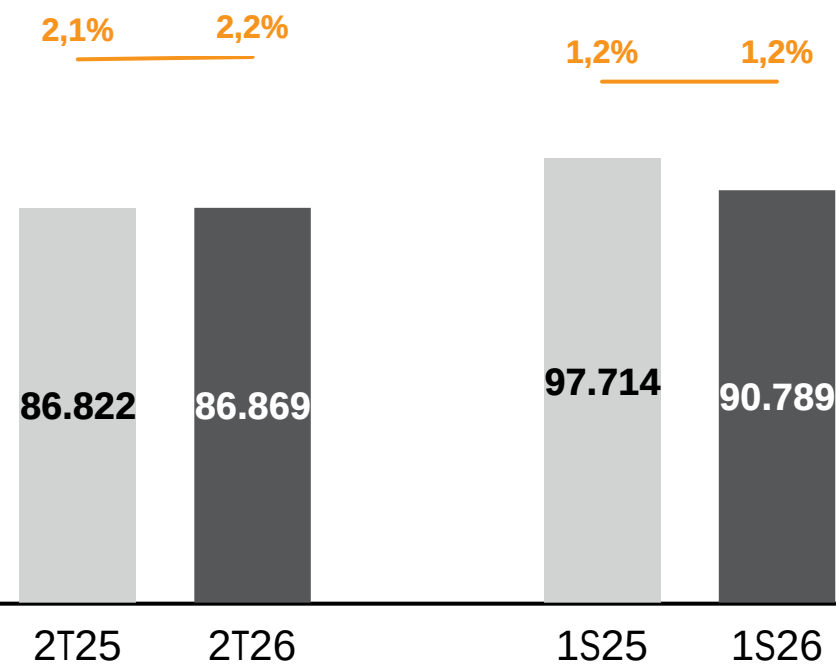
EBITDA e margem EBITDA (%)

A gestão disciplinada dos custos contribuiu para mitigar a pressão sobre a margem bruta e a preservar a lucratividade.



Nota: Os custos de reestruturação totalizaram R\$ 5,3 milhões no 2º trimestre de 2026, em comparação com R\$ 7,0 milhões no 2º trimestre de 2025, e uma baixa contábil de R\$ 3,3 milhões. Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

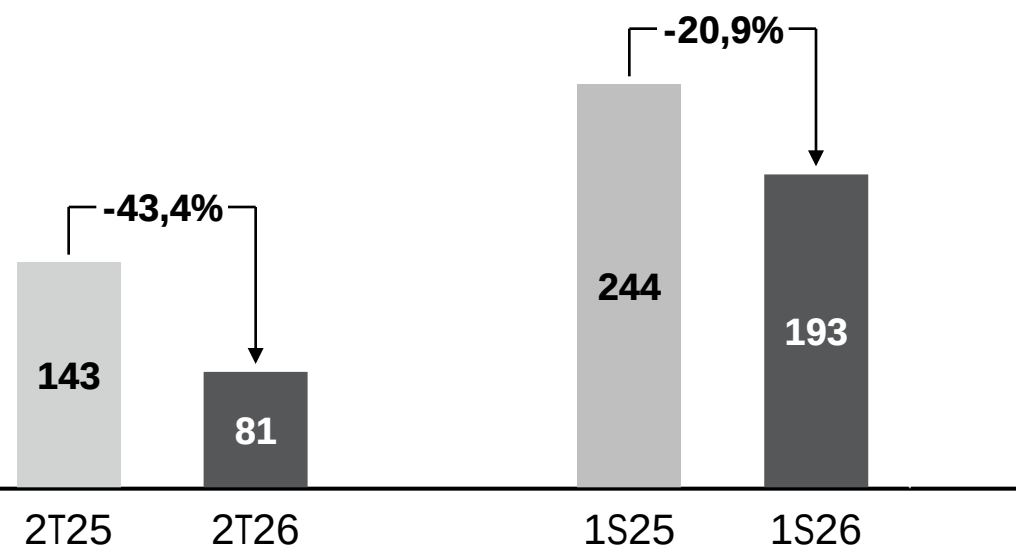
Lucro líquido



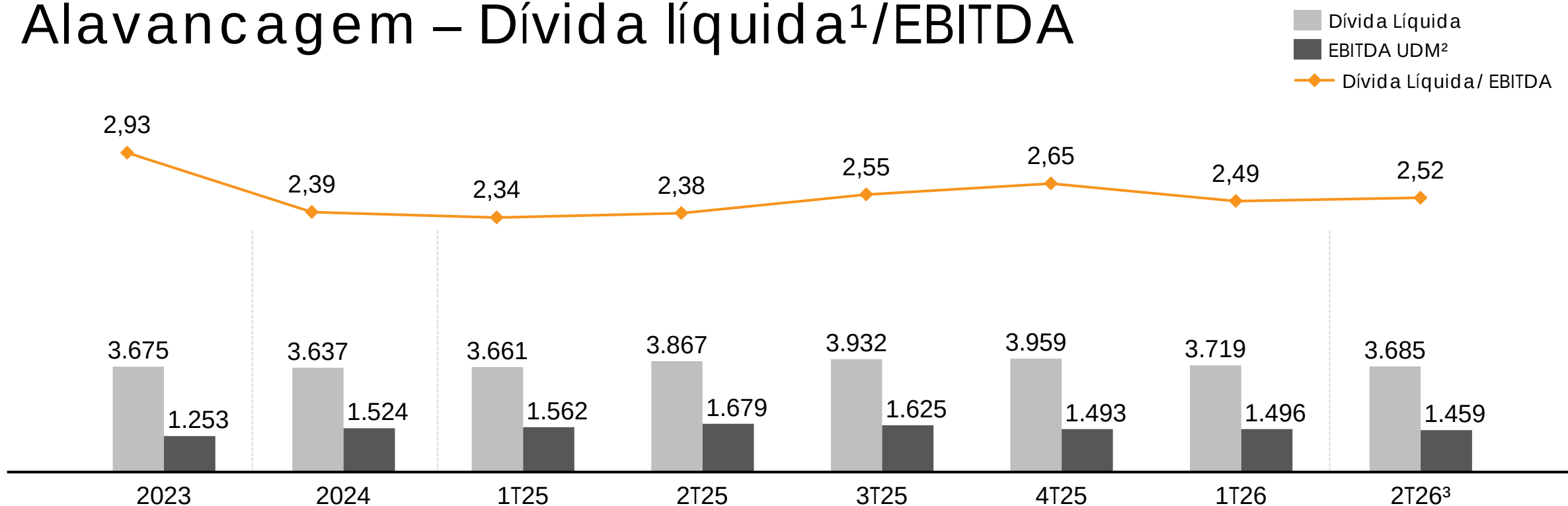
Nota: As informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

Investimentos

Capex alinhado com o planejamento anual.
Otimização do cronograma de execução dos investimentos entre 1S e 2S.



Alavancagem – Dívida líquida¹/EBITDA



¹ Considera a dívida líquida + instrumentos financeiros derivativos

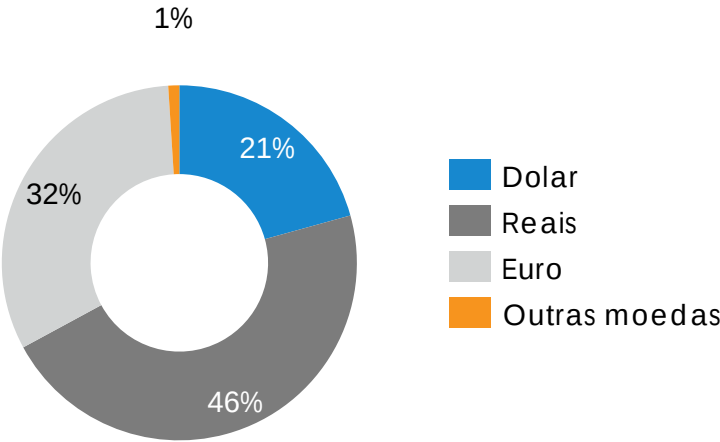
² UDM: últimos 12 meses

³ Inclui aproximadamente R\$40 milhões de dívida líquida relacionada à Polimetal, que não foi incluída no balanço consolidado de do 4T25 e 1T26

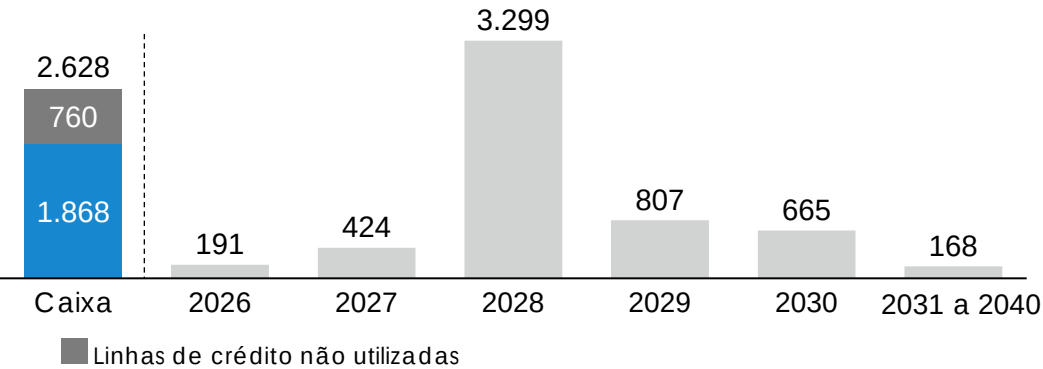
Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

Dívida bruta

Composição

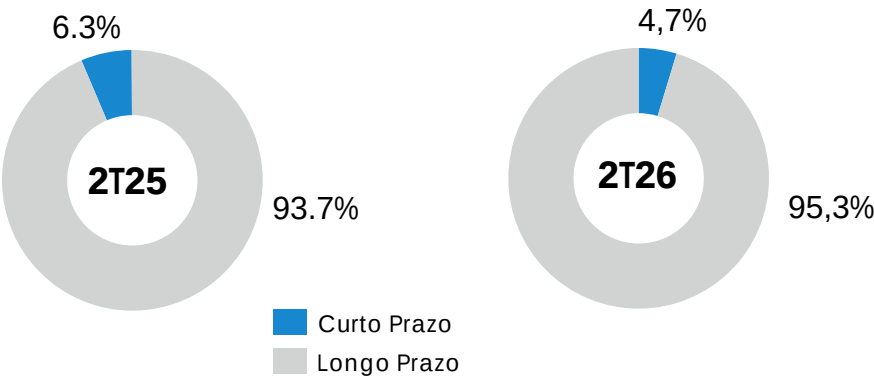


Vencimento¹ (em milhões)

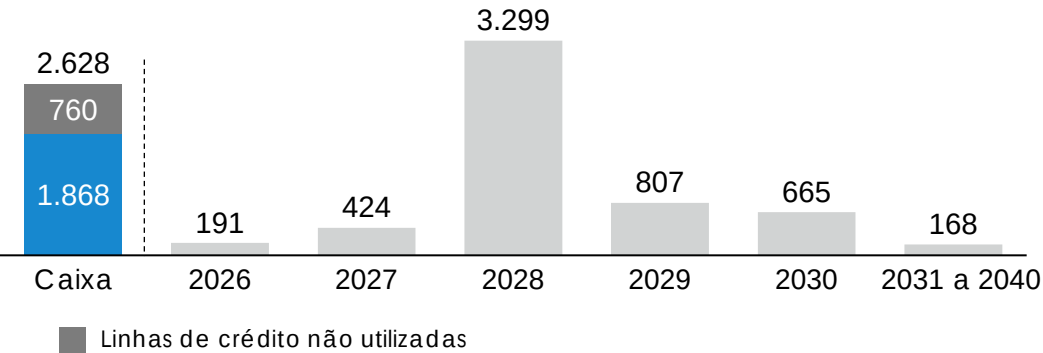


Prazo médio de vencimento da dívida: 3,1 anos

Prazo



Vencimento¹ Pro forma² (em milhões)



Prazo médio de vencimento da dívida: 4,0 anos

¹Inclui instrumentos financeiros

²A Companhia concluiu com sucesso iniciativas de *liability management*

Nota: Informações financeiras apresentadas em milhões de reais (R\$).

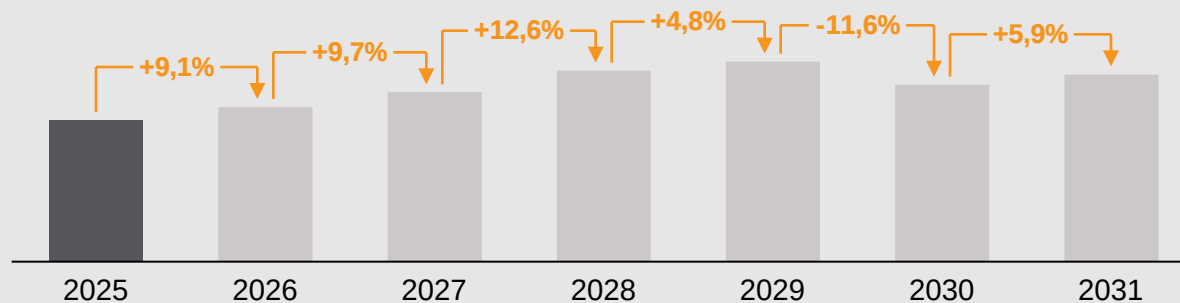
Castaños, México, Componentes Estruturais

Prontos para crescimento de caminhões na América do Norte

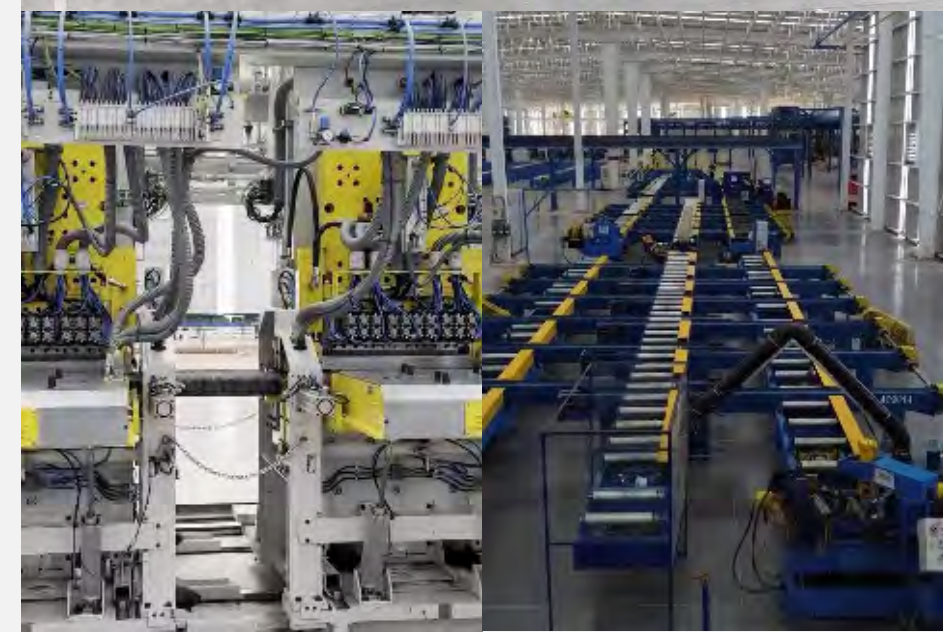
A expansão reforça nossa capacidade de atender à crescente demanda, melhor atender nossos clientes e criar espaço para a conquista de novos negócios

A automação aumenta a competitividade em toda a cadeia de valor, melhorando nossa posição em termos de custos e, ao mesmo tempo, contribuindo para o sucesso de nossos clientes

Previsão de produção de veículos comerciais na AN- CLASSE 8



Fonte: Veículos comerciais ACT de julho de 2026 e estimativas da Companhia.



Componentes Estruturais em Cruzeiro

Novos negócios e Automação



Codesenvolvimento para novos negócios • Automação para aumento da competitividade • Execução 2027-2028

Caminhões na Índia

Expansão da operação existente em Pune

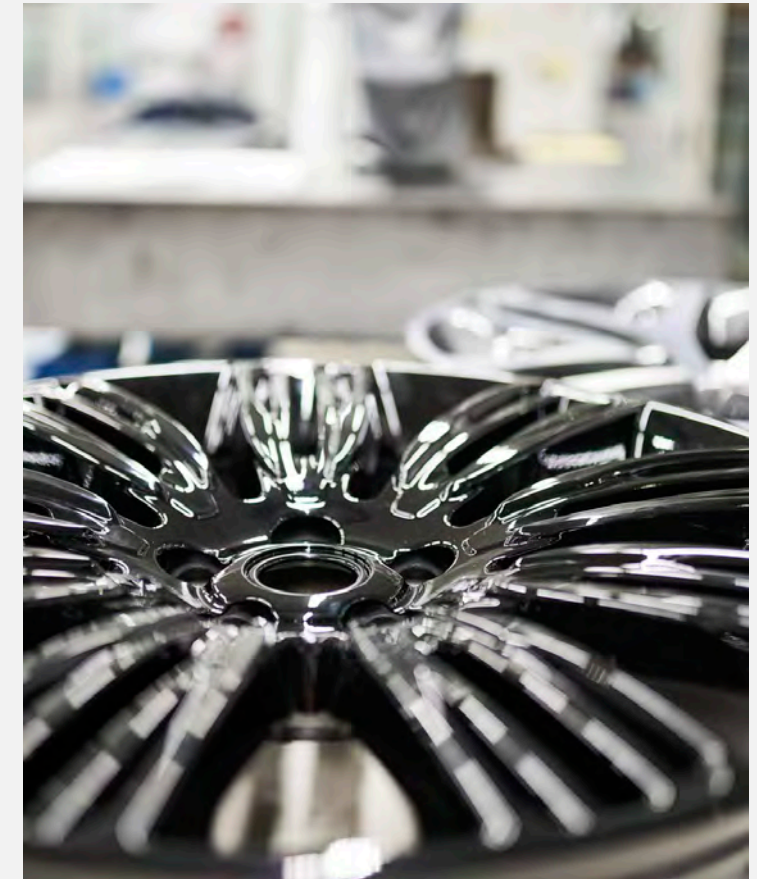


Expansão da capacidade para atender volumes adicionais já vendidos

- Execução 2S26-1S27

Rodas de Alumínio para VL na Índia

Expansão da nova fábrica em Pune



Expansão da capacidade para atender novos negócios já conquistados

- Aumento da participação de VL *premium*
- Execução 2S26-1S27

Rodas de Alumínio VL na África do Sul

Novos negócios e energia solar



Vários novos lançamentos planejados para os próximos 18 meses, com capacidade já instalada • Tratamento térmico com eficiência energética • Energia solar para sustentabilidade e estabilidade

Resumo executivo 2T26

RESILIÊNCIA GLOBAL + DISCIPLINA

Execução disciplinada, custos competitivos e flexibilidade operacional permitiram à Maxion navegar as condições dinâmicas do mercado

DINÂMICA REGIONAL

A América do Norte mostrando sinais de recuperação, com a Maxion muito bem posicionada

VL na América do Sul segue forte e com estabilização de caminhões, Maxion apresenta bom momento com clientes de VL

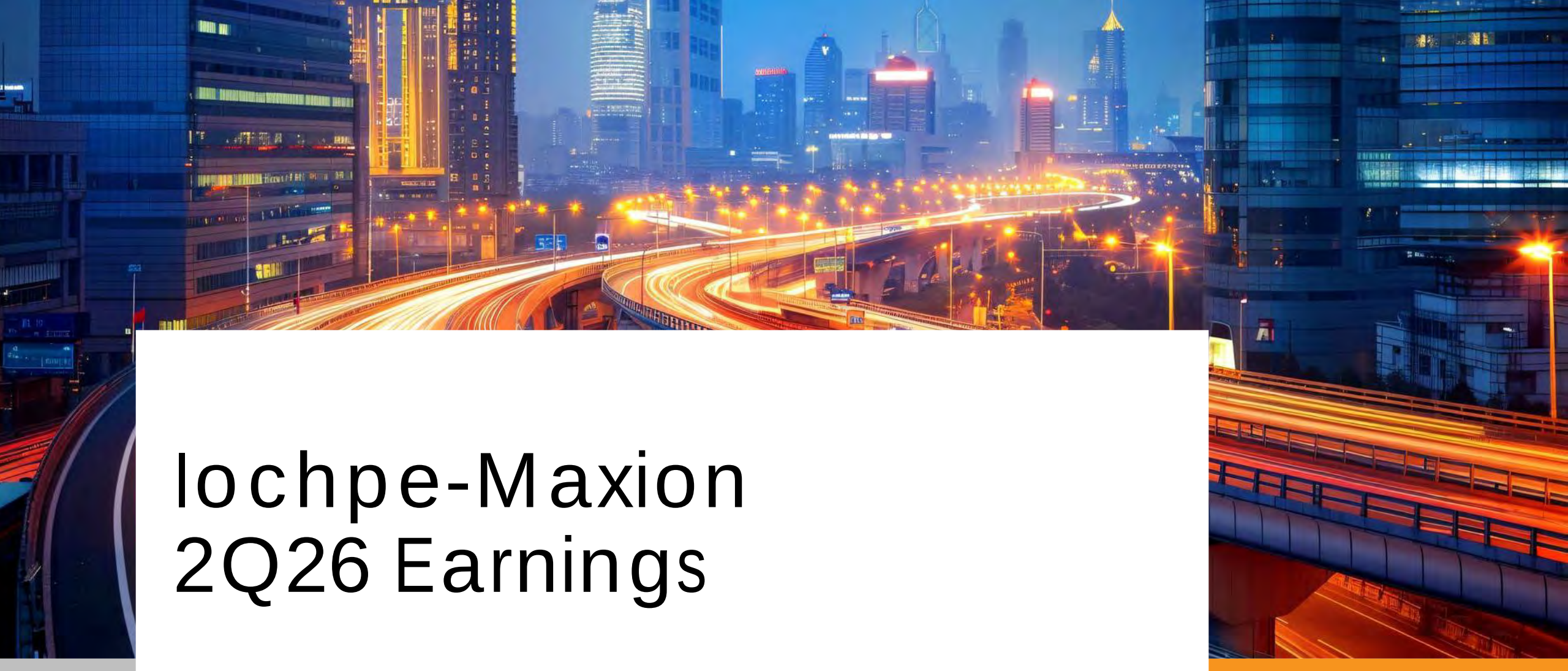
Mercado europeu desafiador, Maxion segue competitiva na região

Ásia segue crescendo, Maxion cresce mais na região

CRIAÇÃO DE VALOR

Mantendo liquidez robusta e disciplina de custos, buscando geração de caixa adequada e menor dívida líquida





lochpe-Maxion 2Q26 Earnings

August 06, 2026

MYPK
B3 LISTED NM

ISE B3

IDIVERSA B3

ICO2 B3

ADR: **IOCJY**

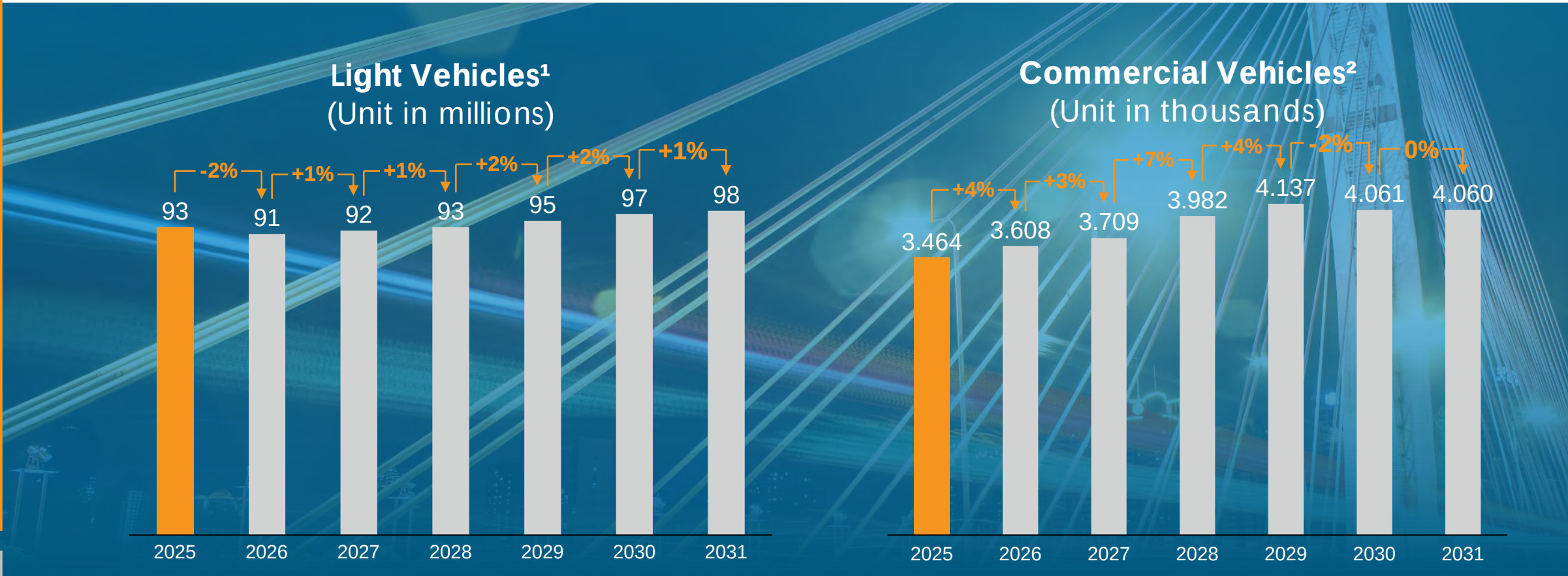


2Q26 Executive Overview

- Resilient performance
 - Disciplined execution of cost savings
 - North America recovery supported by improving CV demand and strong aluminum wheel performance
- Financial discipline and shareholder focus
 - Solid liquidity and lower net debt reinforce financial flexibility and mid/long-term shareholder value creation
- Key growth drivers
 - India remains a key growth engine, in all segments, fueled by volume expansion and new launches
 - Brazil LV is strong, NA truck trending upwards



Market – Global Vehicle Production



**Global
production
ex-China -
var.**

+1% -2% +2% +2% +2% +1% +1%

-6% +4% +8% +7% +2% 0% 0%

Source: ¹ S&P Global – July2026

² Global Data 2Q26

2Q26 Highlights

Net Revenue

R\$ 4.0 billion

Sustained revenue levels despite FX headwinds and softer CV demand in Brazil, supported by LV strength in South America and Asia.

Gross Profit

R\$ 485.5 million

with a margin of

12.1%

Solid margin but still some lower fixed-cost absorption (North America) and temporary raw material pass-through timing effects.

EBITDA

R\$ 417.5 million

with a margin of

10.4%

Resilient profitability despite gross margin pressure, supported by disciplined cost and expense control.

Leverage¹

2.52x

compared to

2.49x

in 1Q26

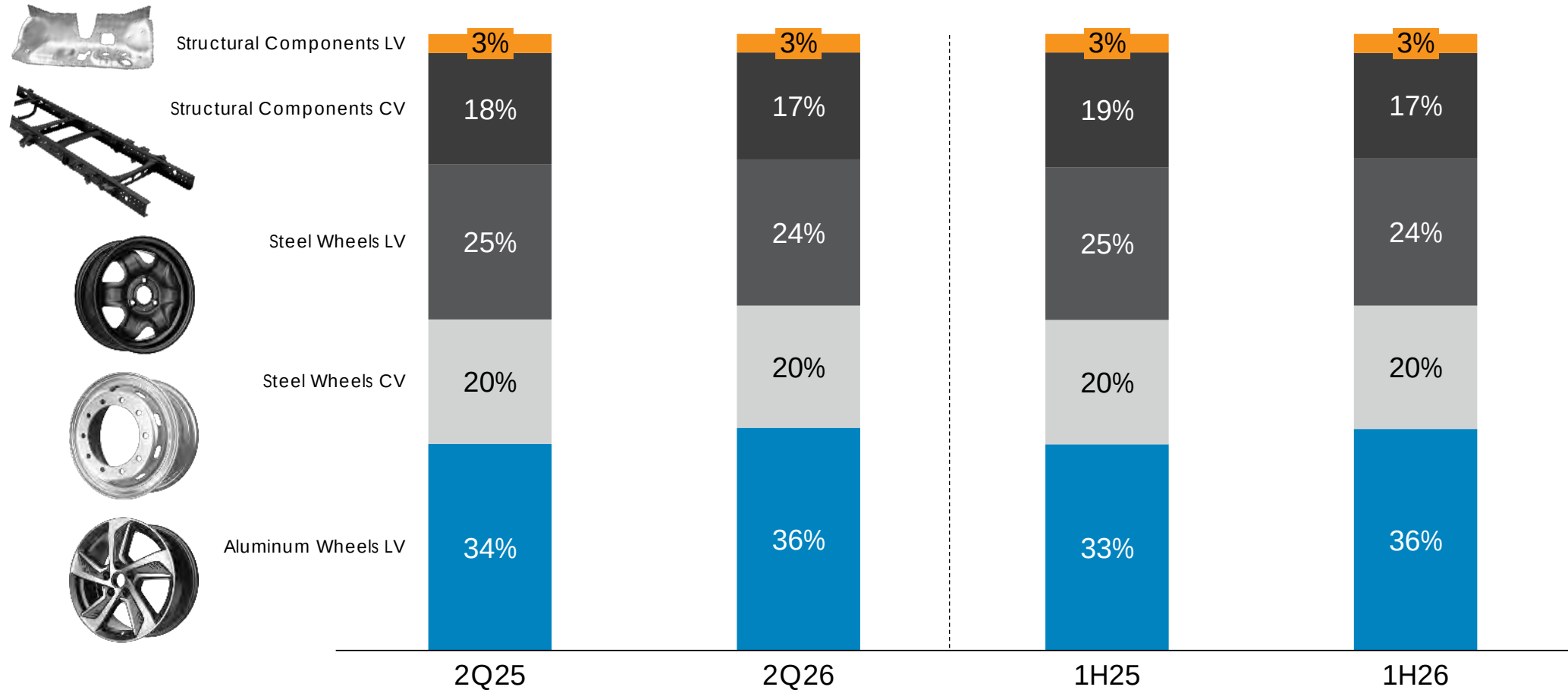
2.38x

in 2Q25

Net debt decreased quarter-over-quarter, while leverage remained broadly stable at 2.52x, supported by solid liquidity and disciplined financial management.

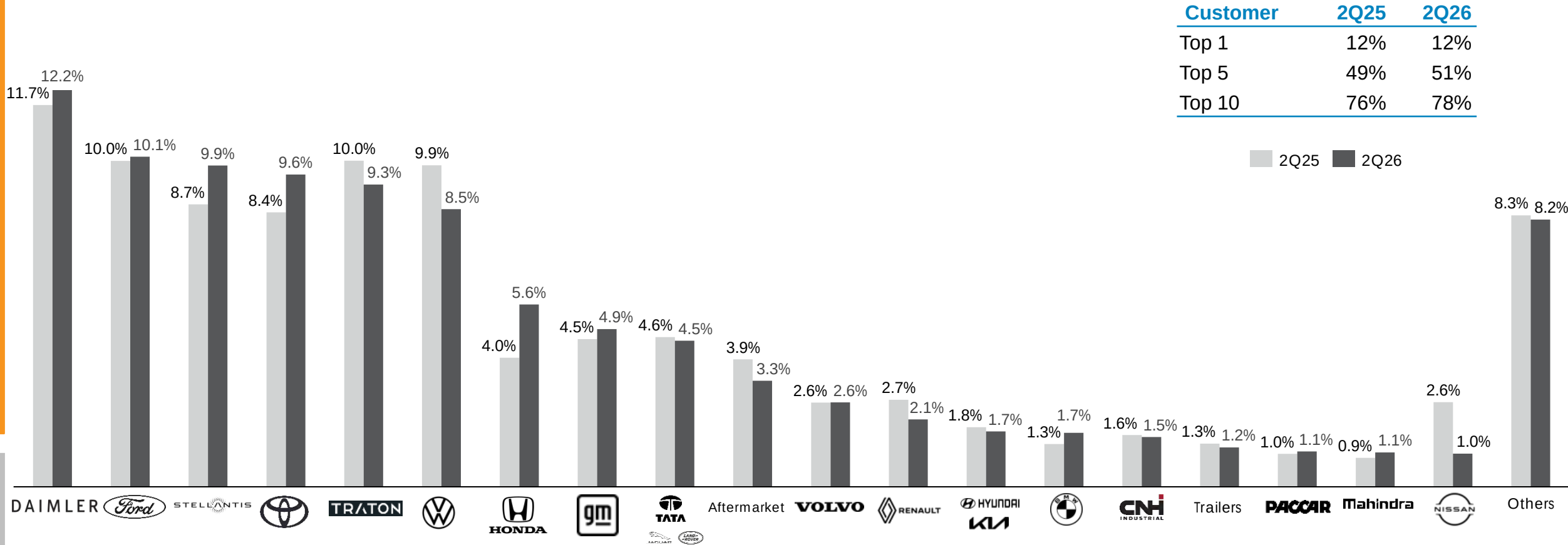
¹ Net debt/EBITDA for the last 12 months
LV: light vehicles
CV: commercial vehicles

Revenue by Product



Growth in LV products and aluminum wheels helped offset (still) softer CV demand, reinforcing the resilience of Maxon's diversified portfolio.

Revenue by Customer



LV demand remained strong, while early signs of recovery in CV contributed to a more balanced revenue mix.

LV: light vehicles
CV: commercial vehicles

Operational Performance South America

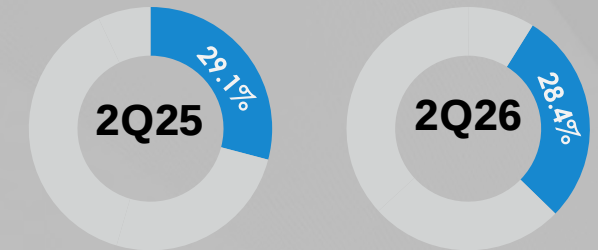
Net Operating Revenue

2Q26
R\$ **1.1** billion
▼ 4.6% vs 2Q25

**Strong LV demand
supported revenue
growth despite weaker
CV markets in Brazil.**

+ 8.8% Light vehicles
- 15.5% Commercial vehicles

Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



Brazilian Market Performance¹ – Vehicles Produced (in thousands)

	2Q25	2Q26	Var.
Light vehicles	620	699	12.7%
Commercial vehicles	43	39	-8.6%

¹ Source: ANFAVEA and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$).

LV: light vehicles

CV: commercial vehicles

Operational Performance North America

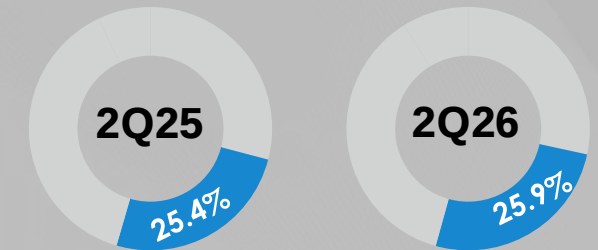
Net Operating Revenue

2Q26
R\$ **1.0** billion
▼ 0.6% vs 2Q25

**Aluminum wheel
performance and
improving CV activity
support profitability
improvement.**

- 1.8% light vehicles
+ 1.2% commercial vehicles

Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



Market Performance¹ – Vehicles Produced (in thousands)

	2Q25	2Q26	Var.
Light vehicles	3,955	3,948	-0.2%
Commercial vehicles	126	119	-5.0%

¹ Source: July 2026- S&P Global light vehicles, 2Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$).

CV: commercial vehicles

Operational Performance

EMEA¹

Net Operating Revenue

2Q26
R\$ **1.4** billion
▼ 6.2% vs 2Q25

CV gains offset softer
European vehicle
production environment.

- 8.8% light vehicles
+ 2.0% commercial vehicles

Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



Market Performance² – Vehicles Produced (in thousands)

	2Q25	2Q26	Var.
Light vehicles	4,112	3,975	-3.3%
Commercial vehicles	127	125	-1.6%

¹ Europe, Middle East and Africa.

² Considers EU27 + UK + Türkiye. Source: July 2026- S&P Global light vehicles, 2Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$).

CV: commercial vehicles

Operational Performance Asia

Net Operating Revenue

2Q26
R\$ **353** million
▲ 22.3% vs 2Q25

India remains Maxion's
key growth engine,
supported by new
launches and increasing
markets.

+ 27.0% light vehicles
+ 11.7% commercial vehicles

Share of Consolidated Net Operating Revenue – (%)



Market Performance² – Vehicles Produced (in thousands)

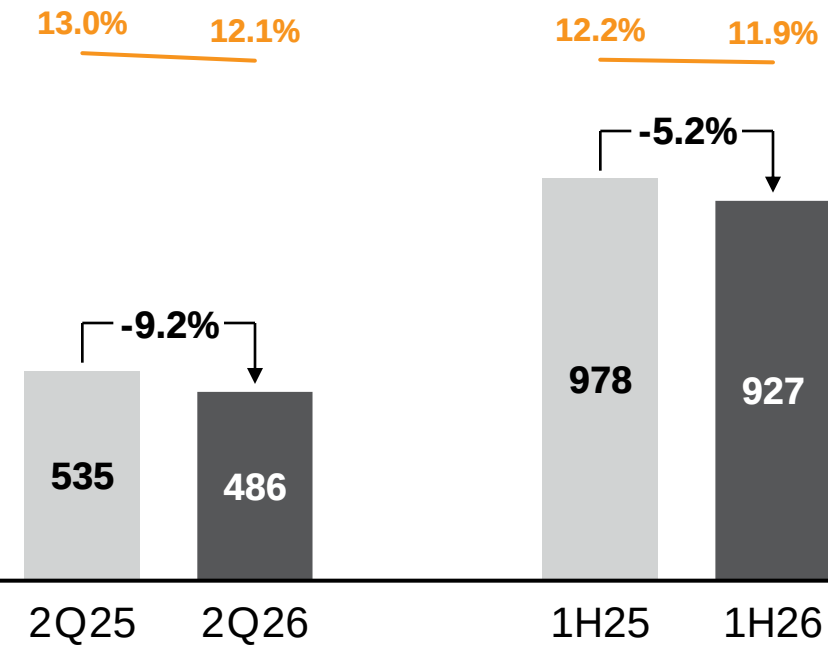
	2Q25	2Q26	Var.
India – LV	1,414	1,643	16.2%
India – CV	124	126	2.3%
Thailand – LV	385	336	-12.8%

² Source: July 2026- S&P Global light vehicles, 2Q26 - Global Data commercial vehicles and company estimates.

Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$).

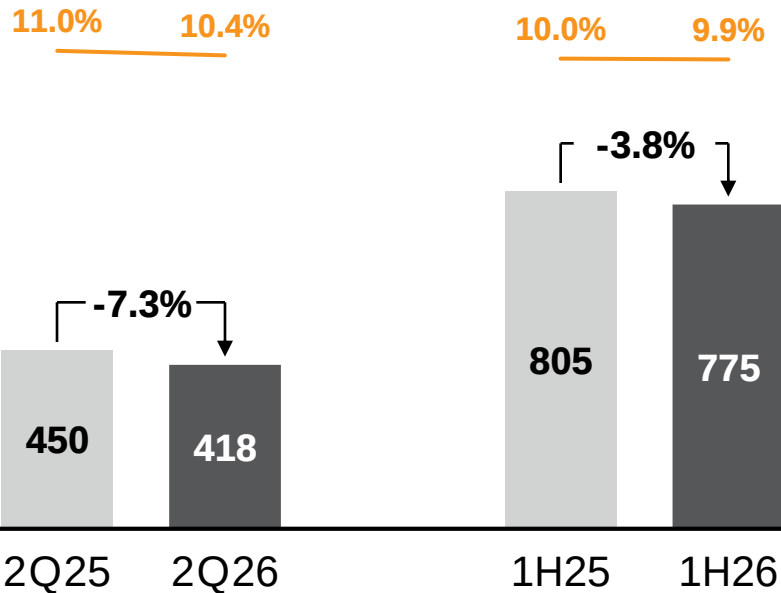
Gross Profit and Gross Margin (%)

Margins impacted by lower CV volumes in Americas



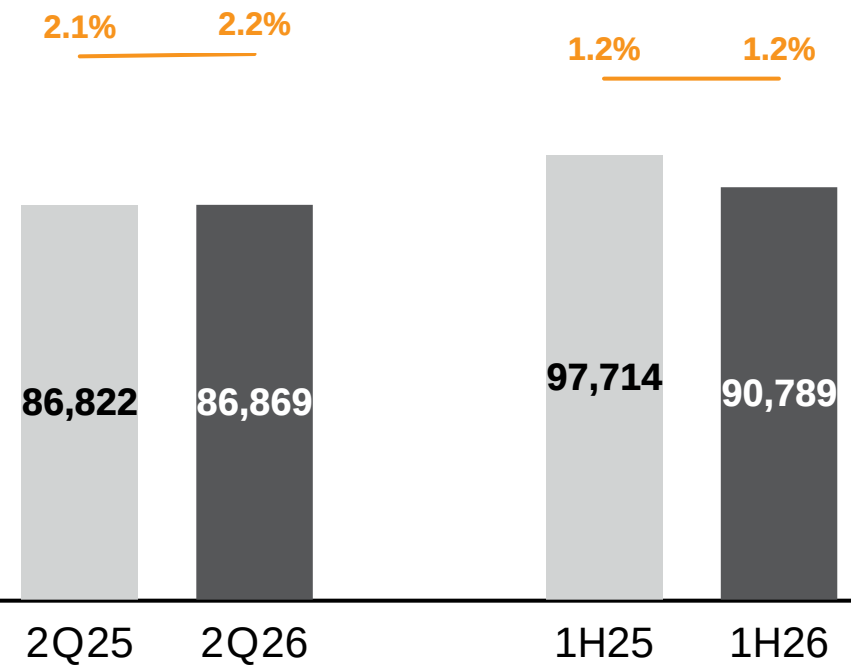
EBITDA and EBITDA Margin (%)

Disciplined cost management helped mitigate gross margin pressure and preserve profitability.



Note: Restructuring costs amounted to R\$ 5.3 million in 2Q26 compared to R\$ 7.0 million in 2Q25, and an Impairment of R\$ 3.3 million
 Financial information reported in Brazilian Reais (R\$) millions.

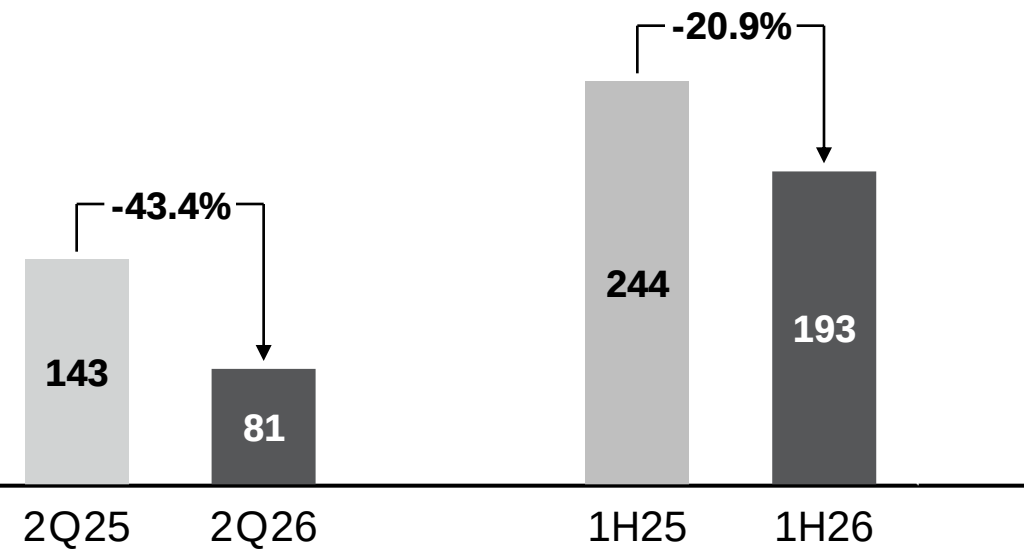
Net Income



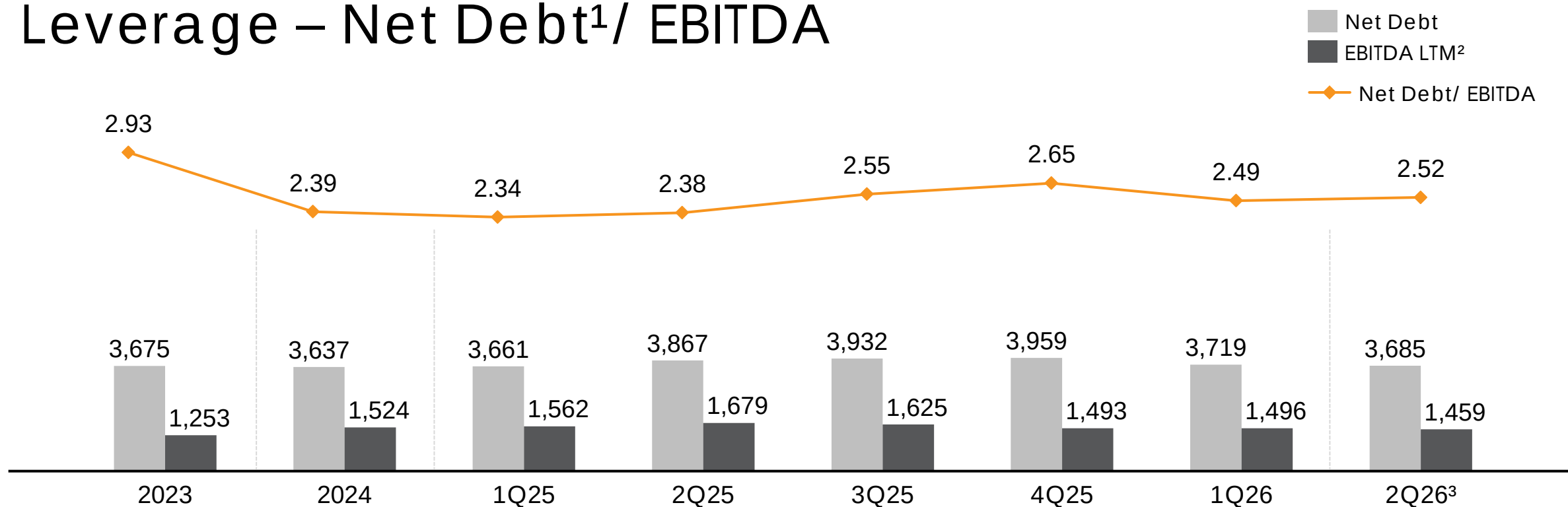
Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$) thousands.

Investments

Capex in line with full year targets.
Managing timing between 1H and 2H.



Leverage – Net Debt¹/ EBITDA



¹ Considers net debt + derivative financial instruments

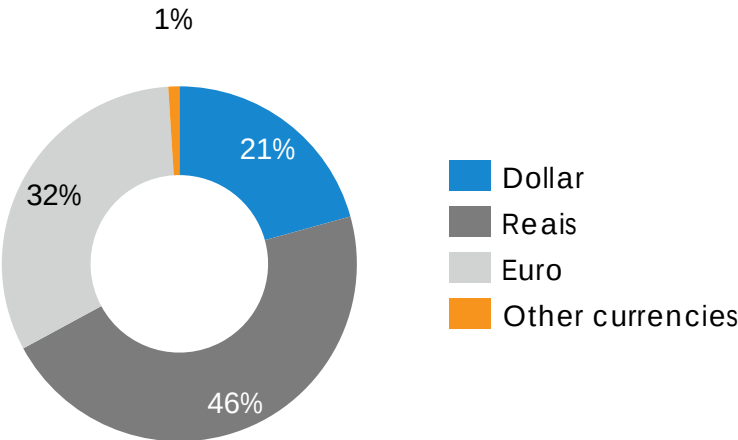
² LTM : last 12 months

³ Includes approximately R\$40 million of net debt related to Polimet, which was not included in the consolidated balance in 4Q25 and 1Q26

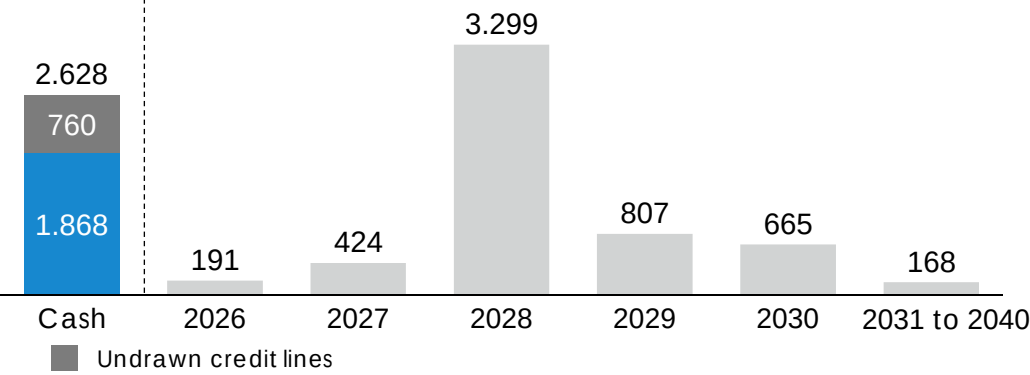
Note: Financial information reported in Brazilian Reals (R\$) millions.

Gross Debt

Composition

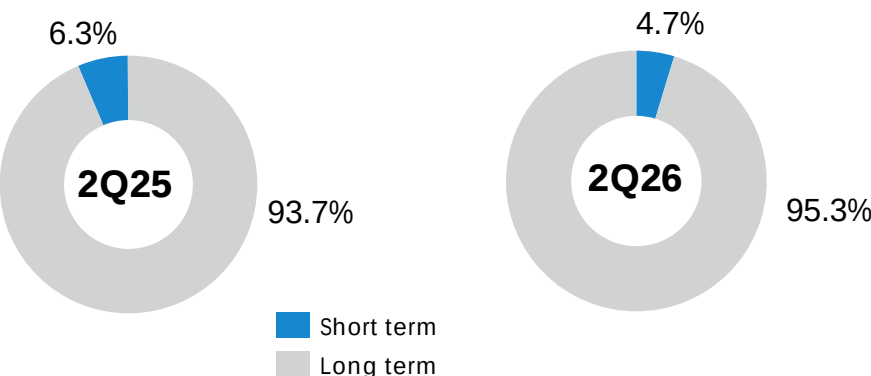


Maturity¹ (in millions)

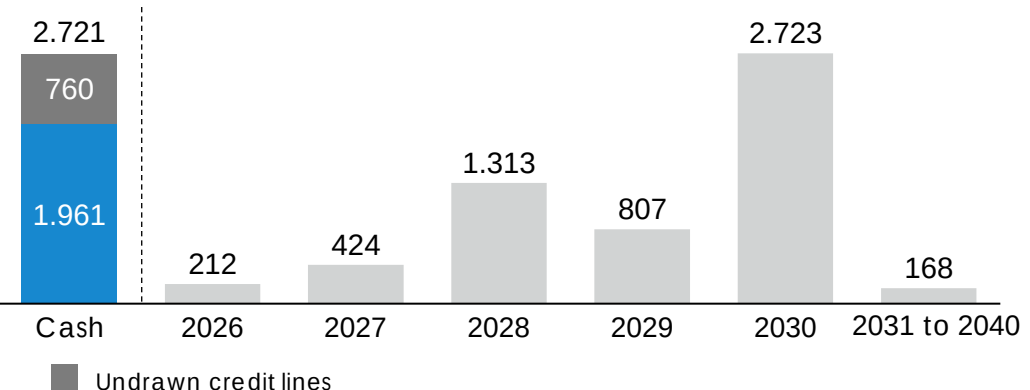


Average Debt Maturity: 3.1 years

Term



Maturity¹ Pro forma² (in millions)



Average Debt Maturity: 4.0 years

¹Includes financial instruments
²The Company successfully completed the liability management initiatives
 Note: Financial information reported in Brazilian Reais (R\$) millions.

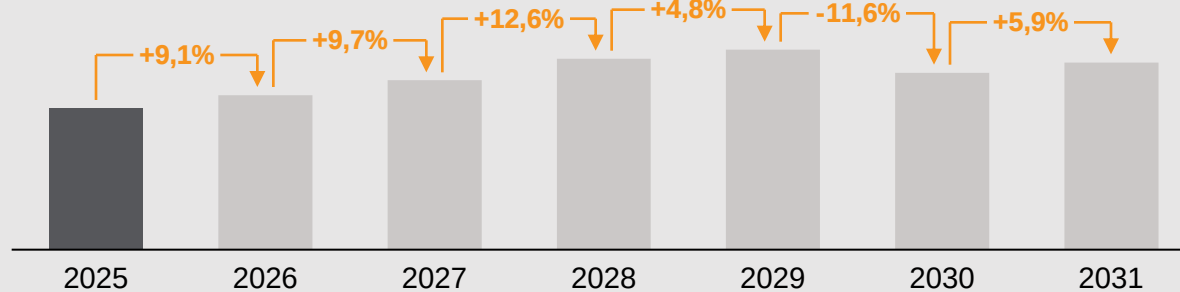
Castaños, Mexico, Components

Ready for North America truck growth

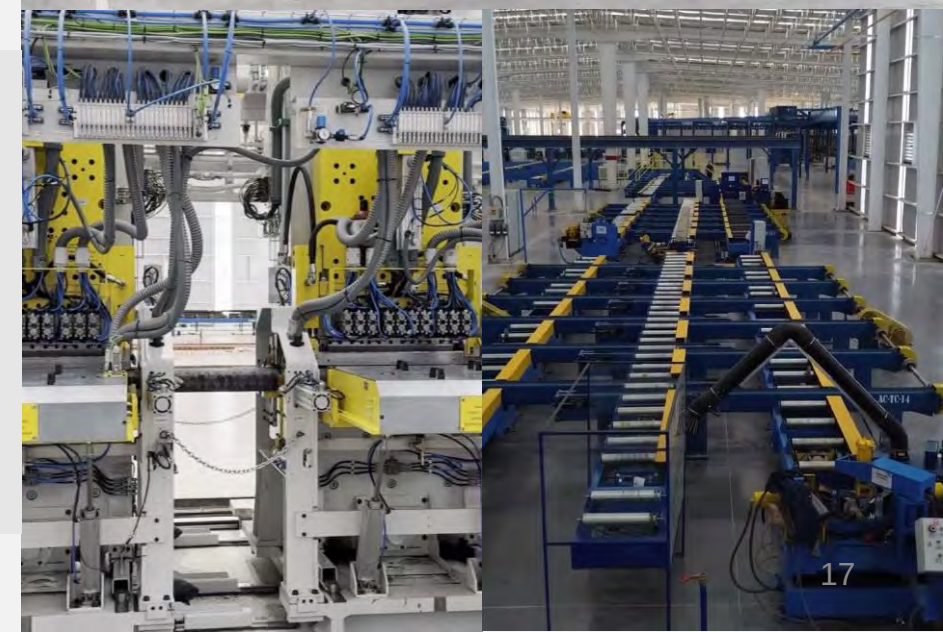
Expansion strengthens our ability to meet the growing demand and better support our customers, while creating room for new business.

Automation boosts competitiveness across the value chain, improving our cost position while supporting our customers' recoveries in the market.

NA Commercial Vehicles Production Forecast – CLASS 8



Source: July 2026-ACT commercial vehicles and company estimates.



Cruzeiro Structural Components

New business and automation



- Co-develop for new business • Automation for increasing competitiveness
- Execution 2027-2028

India Truck

Growing at the existing location in Pune



Capacity expansion to address already sold additional volume

- Execution in 2H26-1H27

India Light Vehicle Aluminum

Further expanding the new factory



Capacity expansion to address already realized new business wins

- Growing shares in premium LV
- Execution in 2H26 – 1H27

South Africa Light Vehicle Aluminum

New business and solar energy



- Many new product launches planned for next 18 months, capacity is in place
- Energy efficient heat treatment
 - Solar energy for sustainability and stability

2Q26 Business Summary

GLOBAL RESILIENCE + DISCIPLINE

Disciplined execution, cost competitiveness and operational flexibility enabled Maxion to navigate dynamic market conditions

REGIONAL MOMENTUM

North America coming back, Maxion very well positioned

South America LV strong and truck stabilizing, Maxion has momentum with LV customers

Europe market challenging, Maxion Europe competitive

Asia growing, Maxion Asia grows more

VALUE CREATION

Keeping strong liquidity, keeping cost discipline, targeting decent cash generation and lower net debt



MAXION
